

1) Vai trò của đấu thầu? Đối với

- bên mời thầu

- nhà thầu

2) Phân tích các nguyên tắc trong đấu thầu? ví dụ

3) Vai trò của kế hoạch đấu thầu đối với

- bên mời thầu

- nhà thầu

4) Nguyên tắc phân chia gói thầu? ví dụ

5) việc đưa giá gói thầu, nguồn vốn vào KHĐT có thuận lợi và khó khăn gì đối với

- bên mời thầu

- nhà thầu

6) Tại sao tổng giá trị các gói thầu < tổng mức đầu tư

7) Ưu điểm, hạn chế của các phương thức tổ chức đấu thầu đối với

- bên mời thầu

- nhà thầu

8) Các hình thức lựa chọn nhà thầu, ưu điểm và hạn chế với bên mời thầu

9) Vai trò của bảo đảm dự thầu? Các hình thức bảo đảm dự thầu? hình thức nào có lợi cho cả 2 bên? Vì sao? Tại sao thời gian có hiệu lực của bảo đảm dự thầu > thời gian ghi trong hồ sơ dự thầu

10) Nhà thầu liên danh là gì? (còn vài ý trong hôm kiểm tra mà ko nhớ, bổ sung hộ nhé :">)

11) Xác định quy trình đấu thầu cho từng p/a lựa chọn nhà thầu

12) Thuận lợi và khó khăn của các phương pháp đánh giá HSDT đối với bên mời thầu?

13) Tại sao lại có những nhà thầu đưa ra giá dự thầu > ngân sách?

14) cái này có liên quan đến phương pháp đánh giá cho điểm và phương pháp "đạt-không đạt" trong đánh giá hồ sơ dự thầu (ko nhớ cxac câu hỏi)