

A large yellow pencil with a red eraser and a red band, pointing towards the title.

LUẬT ĐẦU THẦU

cuu duong than cong. com

Trình bày: Ths. Nguyễn Quang Huân
Vụ Quản lý Đấu thầu
Bộ Kế hoạch và Đầu tư

A small purple pencil pointing towards the bottom right corner of the slide.



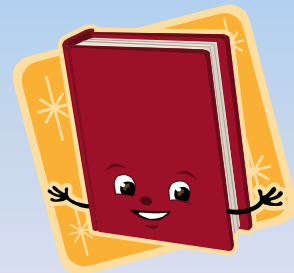
I. MỘT SỐ KHÁI NIỆM CHUNG

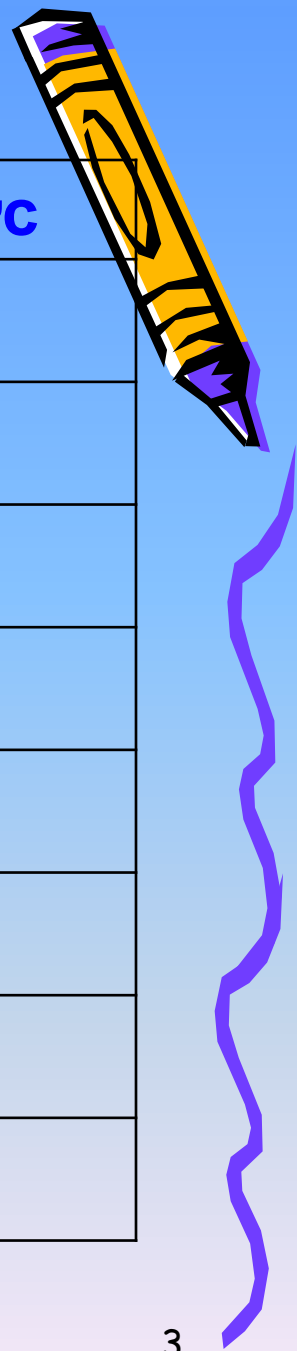
1. Định nghĩa về thuật ngữ “đấu thầu”:

- *Đấu thầu là quá trình lựa chọn nhà thầu đáp ứng các yêu cầu của Bên mời thầu*
- *Công tác đấu thầu thực chất là công việc mua sắm (Procurement), bỏ tiền để đạt được mục tiêu*
- *Khi sử dụng vốn Nhà nước: Mua sắm công (Public Procurement)*

2. Các lĩnh vực mua sắm:

- *Dịch vụ tư vấn*
- *Hàng hoá*
- *Xây lắp*





Mua sắm thông thường	Mua sắm nhà nước
Nguồn tiền	
- Sở hữu của người mua	- Tiền nhà nước
Phương thức mua sắm	
- Thương thảo trực tiếp	- Theo Luật đấu thầu
Quyết định	
- Theo chủ quan	- Theo trình tự
Tham gia	
- 2 bên	- 3 bên



KẾT QUẢ THỰC HIỆN ĐẦU THẦU



T T	Năm	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
1	Tổng số gói thầu	4.577	9.623	21.351	28.644	32.150	30.629	28.069
2	Giá trị ước tính (Giá gói thầu- Tr. USD)	3.584	2.392	3.647	5.086	5.819	5.401	4.246
3	Giá trị trúng thầu (tr USD)	3.184	2.061	3.190	4.559	5.320	4.961	3.985
4	Tiết kiệm (tr. USD)	400	331	457	527	499	440	260,8
	Tỷ lệ tiết kiệm (%)	11,2	13,8	12,5	10,3	8,6	8,1	6,14



KHÁI QUÁT VỀ LUẬT ĐẦU THẦU

Bắt đầu xây dựng: 6/7/2005

Quốc hội thông qua: 29/11/2005

Hiệu lực thi hành: 1/4/2006



KẾT CẤU LUẬT ĐẦU THẦU

(6 Chương 77 Điều)

Chương I: Những quy định chung (17)

Chương II: Lựa chọn nhà thầu (28)

Chương III: Hợp đồng (14)

Chương IV: Quyền và nghĩa vụ của các bên trong đấu thầu (6)

Chương V: Quản lý hoạt động đấu thầu (10)

Chương VI: Điều khoản thi hành (2)





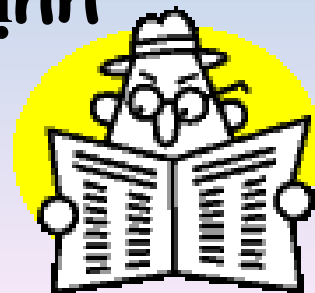
QUAN ĐIỂM CHỈ ĐẠO XÂY DỰNG LUẬT



- Quán triệt các chủ trương, chính sách của Đảng và Nhà nước
- Kế thừa QCĐT, Dự thảo Pháp lệnh Đấu thầu
- Tăng cường tính công khai, minh bạch, phân cấp, đơn giản thủ tục, giám sát cộng đồng
- Khắc phục tồn tại (lạm dụng chỉ định thầu, đấu thầu hạn chế...)



Phù hợp với thông lệ quốc tế



NỘI DUNG CỦA LUẬT ĐẦU THẦU



Phạm vi điều chỉnh (Điều 1):

Các hoạt động lựa chọn nhà thầu đối với các gói thầu thuộc các DA:

1. Sử dụng vốn nhà nước từ 30% trở lên cho đầu tư phát triển

2. Sử dụng vốn nhà nước cho mua sắm tài sản nhằm duy trì hoạt động thường xuyên của cơ quan nhà nước, tổ chức chính trị...

3. Sử dụng vốn nhà nước cho mua sắm tài sản nhằm phục vụ việc cải tạo, sửa chữa lớn của DNNN

cuu duong than cong. com

Vốn nhà nước gồm: NSNN, tín dụng do NN bảo lãnh, tín dụng đầu tư phát triển của NN, đầu tư phát triển của DNNN, vốn khác do NN quản lý



ĐỐI TƯỢNG ÁP DỤNG (Điều 2)



1. Các tổ chức, cá nhân tham gia hoạt động đấu thầu
2. Các tổ chức, cá nhân liên quan
3. Tùy chọn áp dụng





MỐI QUAN HỆ (Điều 3)

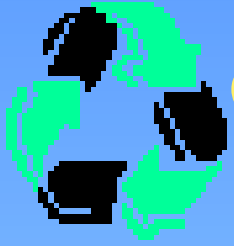


1. Các hoạt động đấu thầu phải theo Luật này

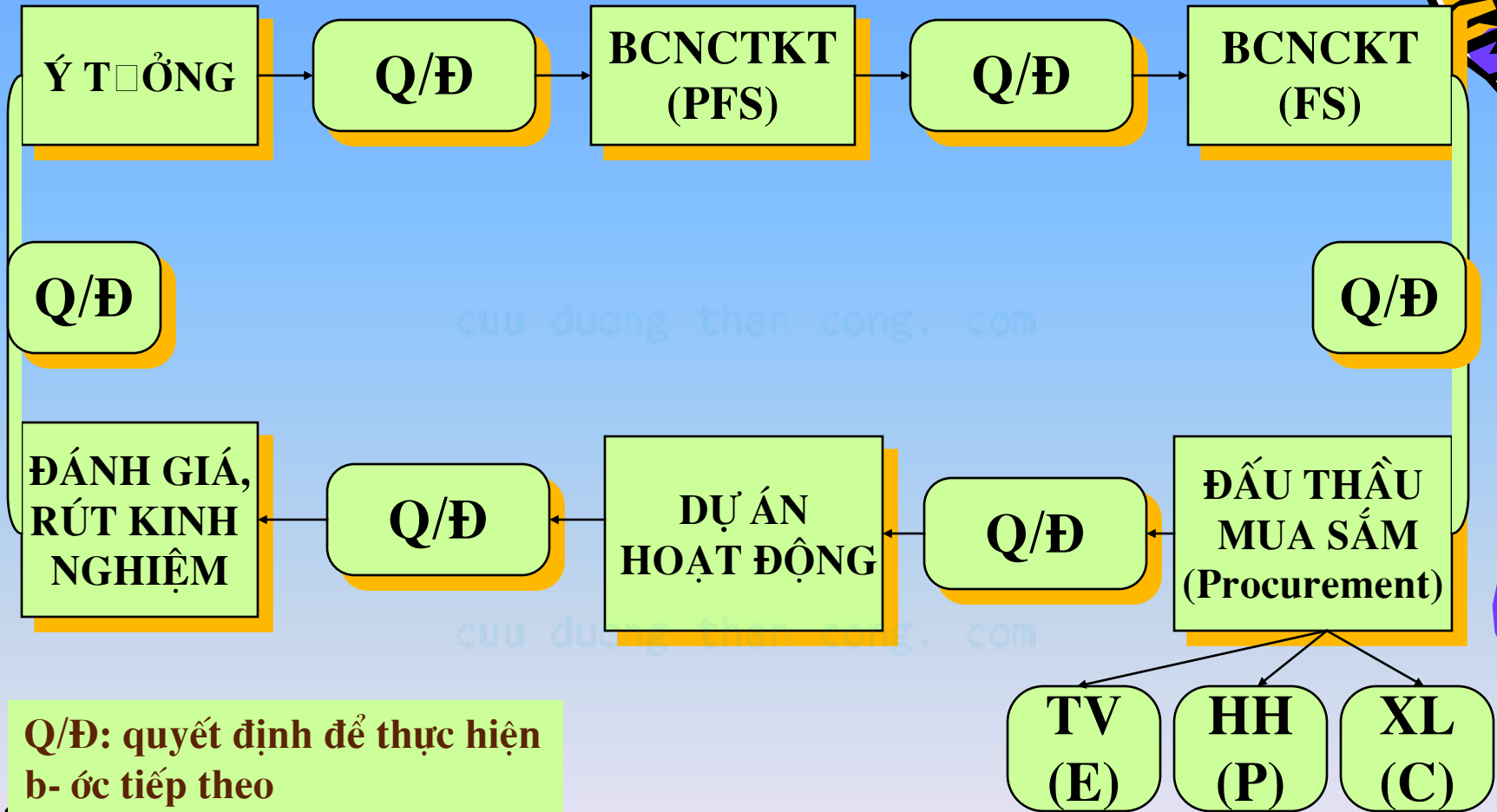
2. Nếu có đặc thù về đấu thầu quy định ở luật khác thì áp dụng theo quy định của luật đó

3. Đấu thầu đối với các dự án ODA thực hiện theo điều ước quốc tế, thỏa thuận quốc tế





CHU KỲ CỦA DỰ ÁN (PROJECT CYCLE)



TRÌNH TỰ THỰC HIỆN



1. Quyết định đầu tư → Người có thẩm quyền

2. Kế hoạch đấu thầu → Người có thẩm quyền

- Giá gói thầu
- Thời gian lựa chọn NT
- Nguồn tài chính
- Hình thức HĐ
- Hình thức lựa chọn NT, phương thức đấu thầu
- Thời gian thực hiện HĐ

3. Thực hiện KHĐT được duyệt → Chủ đầu tư

Trình tự thực hiện đấu thầu (lựa chọn NT) cho 1 gói thầu:

- Chuẩn bị
- Tổ chức
- Đánh giá
- Thẩm định, phê duyệt
- Công bố

Thương thảo, hoàn thiện HĐ

Ký kết HĐ





Quyết định đầu t-

Tổng mức đầu t-

Phạm vi và yêu cầu đầu t-

Hình thức thực hiện

**KHĐT của DA
hoặc một vài gói thầu
thực hiện tr- ớc**

Giá gói thầu

Nguồn tài chính

Thời gian đấu thầu

Hình thức lựa chọn nhà thầu

Loại hợp đồng

Thời gian thực hiện hợp đồng

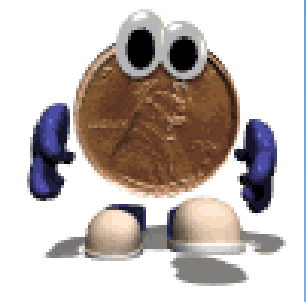
Tuyển chọn t- vấn

Mua sắm hàng hoá

Xây lắp

Thực hiện đấu thầu





TƯ CÁCH HỢP LỆ CỦA NHÀ THẦU



Tổ chức (Điều 7)

1. Có giấy CN ĐKKD, Q.định thành lập, đăng ký hoạt động
2. Hạch toán kinh tế độc lập
3. Tình trạng tài chính lành mạnh

Cá nhân (Điều 8)

1. Có năng lực hành vi dân sự đầy đủ
2. Có đăng ký hoạt động, chứng chỉ chuyên môn
3. Không bị truy cứu trách nhiệm hình sự



ĐIỀU KIỆN THAM DỰ THẦU



1. Có tư cách hợp lệ
2. Chỉ được tham gia trong một HSDT đối với 1 gói thầu (độc lập hoặc liên danh)
3. Đáp ứng yêu cầu nêu trong thông báo mời thầu hoặc thư mời thầu
4. Bảo đảm cạnh tranh theo quy định tại Điều 11 của Luật đấu thầu





HÌNH THỨC LỰA CHỌN NHÀ THẦU



1. Đấu thầu rộng rãi (Điều 18)

- *Áp dụng cho tất cả các gói thầu thuộc phạm vi điều chỉnh*
- *Trường hợp có lý do đặc biệt thì áp dụng các hình thức lựa chọn khác*

2. Các hình thức lựa chọn khác (Điều 19 đến 24)

- Đấu thầu hạn chế
 - Chỉ định thầu (5 trường hợp)
 - Mua sắm trực tiếp
 - Chào hàng cạnh tranh trong mua sắm hàng hóa
 - Tự thực hiện
- Lựa chọn nhà thầu trong trường hợp đặc biệt





3. Phương thức đấu thầu (Điều 26)

- Một túi hồ sơ (cho mua sắm hàng hóa và xây lắp)
- Hai túi hồ sơ (cho dịch vụ tư vấn)
- Hai giai đoạn

4. Phương pháp đánh giá HSDT (Đ 29)

- Hệ thống thang điểm
- Tiêu chí đạt / không đạt
- Giá đánh giá (chi phí trên cùng mặt bằng (không sử dụng giá sàn, giá xét thầu))





5. Các mốc thời gian

- *Sơ tuyển (30 ngày; 45 ngày)*
- *Thông báo mời thầu (10 ngày)*
- *Chuẩn bị HSDT (15 ngày; 30 ngày)*
- *Mở thầu (ngay sau khi đóng thầu)*
- *Đánh giá HSDT (45 ngày; 60 ngày)*
- *Thẩm định (20 ngày; 30 ngày)*

6 Các mục tiêu

- *Cạnh tranh*
- *Công bằng*
- *Minh bạch*
- *Hiệu quả kinh tế*



TRÌNH TỰ ĐẦU THẦU TỔNG QUÁT



XÉT DUYỆT TRÚNG THẦU (Điều 37, Điều 38)

Nhà thầu được đề nghị trúng thầu khi:

1. Đối với tư vấn (Điều 37):

- HSDT hợp lệ
- Đáp ứng yêu cầu về mặt kỹ thuật
- Điểm tổng hợp (giữa điểm kỹ thuật và giá) cao nhất hoặc điểm về mặt kỹ thuật cao nhất
- Giá đề nghị trúng thầu không vượt giá gói thầu

2. Đối với mua sắm hàng hóa, xây lắp và gói thầu EPC (Điều 38):

- HSDT hợp lệ
- Đáp ứng yêu cầu về năng lực, kinh nghiệm
- Đáp ứng yêu cầu về mặt kỹ thuật (theo thang điểm hoặc tiêu chí "đạt"/"không đạt")
- Chi phí thấp nhất trên cùng một mặt bằng
- Giá đề nghị trúng thầu không vượt giá gói thầu





HỢP ĐỒNG



Một hợp đồng có thể gồm một hoặc nhiều hình thức (Điều 53)

1. Hình thức trọn gói (Điều 49)

Khi công việc đã xác định rõ về số lượng, khối lượng

2. Hình thức theo đơn giá (Điều 50)

Khi công việc chưa đủ điều kiện xác định chính xác về số lượng, khối lượng

3. Hình thức theo thời gian (Điều 51)

Cho công việc nghiên cứu phức tạp, tư vấn thiết kế, giám sát xây dựng, đào tạo, huấn luyện

4. Hình thức theo tỷ lệ phần trăm (Điều 52)

Cho công việc tư vấn thông thường, đơn giản



HỢP ĐỒNG (tiếp theo)

Điều chỉnh hợp đồng chỉ đối với hình thức hợp đồng theo đơn giá, thời gian (Điều 57)

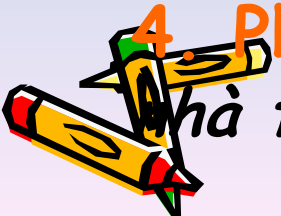
1. Điều kiện:

- Nhà nước thay đổi chính sách về tiền lương và thuế
- Thay đổi khối lượng, số lượng (trong phạm vi HSMT và không do nhà thầu gây ra)
- Giá nhiên liệu, vật tư, thiết bị do nhà nước kiểm soát có biến động lớn

2. Do người có thẩm quyền xem xét, quyết định

3. Nguyên tắc: giá hợp đồng sau điều chỉnh không được vượt dự toán, tổng dự toán hoặc giá gói thầu, trừ trường hợp được người có thẩm quyền cho phép

4. Phát sinh công việc ngoài HSMT thì thỏa thuận với nhà thầu hoặc hình thành một gói thầu mới.





MỘT SỐ ĐIỂM MỚI CỦA LUẬT ĐẦU THẦU SO VỚI QCĐT



1. Chống khép kín \Rightarrow cạnh tranh, hiệu quả
2. Chuyên môn, chuyên nghiệp hóa \Rightarrow công bằng, hiệu quả
3. Xử lý kiến nghị \Rightarrow công bằng, minh bạch
4. Xử lý vi phạm \Rightarrow đảm bảo hiệu lực của Luật
5. Phân cấp mạnh \Rightarrow tăng trách nhiệm





THÔNG TIN VỀ ĐẦU THẦU (Điều 5)



1. *Tờ báo về đấu thầu thay cho Bản tin*
2. *Trang thông tin điện tử về đấu thầu:*
<http://dauthau.mpi.gov.vn>



Bản tin "Thông tin Đấu thầu"

CuuDuongThanCong.com



BỘ KẾ HOẠCH VÀ ĐẦU TƯ
QUẢN LÝ NHÀ NƯỚC VỀ ĐẦU THẦU
PUBLIC PROCUREMENT

Trang chủ | Cấu trúc website | Góp ý | Hỏi đáp | Tìm kiếm | Trợ giúp | English

bạn đang ở: trang chủ

Danh Mục

- Giới thiệu
Bộ Kế hoạch và Đầu tư
Vụ Quản lý Đấu thầu
- Quy định về đấu thầu
Quy định trong nước
Quy định của các nhà tài trợ quốc tế
- Thông tin Đấu thầu
Kế hoạch đấu thầu
Kết quả sơ tuyển
Danh sách nhà thầu tham gia đấu thầu hạn chế
Thông báo mời thầu
Kết quả lựa chọn nhà thầu
Tra cứu nhanh
Báo cáo
- Thông tin Nhà Thầu
Danh sách các nhà thầu đã đăng ký

Thông báo mời thầu

- Thông báo mời thầu gói thầu: Dãy 14 phòng học+thực hành - 08/12/2005 **mới**
- Thông báo mời thầu gói thầu: Cung cấp bản quyền phần mềm - 03/12/2005 **mới**
- Thông báo mời thầu gói thầu: Cung cấp máy in và UPS - 03/12/2005 **mới**
- Thông báo mời thầu gói thầu: Cung cấp máy chủ, máy vi tính và thiết bị mạng - 03/12/2005 **mới**
- Thông báo mời thầu gói thầu: Cầu Cái Dứa - QL54(Km23+644)- Tỉnh Đồng Tháp; Cầu Bông Súng - QL54(Km24+768) - Tỉnh Đồng Tháp; Cầu Rạch Bàu - QL54(Km25+384) - Tỉnh Đồng Tháp; Cầu Cống - QL54(Km25+689) - Tỉnh Đồng Tháp; Cầu Rạch Da - QL54 (Km57+079) - Tỉnh Đồng Tháp; Cầu Cái Sấu - QL54(Km27+272) - Tỉnh Đồng Tháp - 03/12/2005 **mới**

Xem tiếp...

Thông báo mời sơ tuyển

- Thông báo mời sơ tuyển gói thầu: Gói thầu: Mua (đóng mới) giàn khoan tự nâng đa năng 130m nước - 05/12/2005 **mới**

Xem tiếp...

Đăng nhập

Tên

Mật khẩu

[Quên mật khẩu?](#)
[Đăng ký thành viên?](#)

Tin nổi bật

- Quốc hội thông qua ba dự án luật trong đó có Luật Đấu thầu
- Nhóm tư vấn các nhà tài trợ góp ý về chống tham nhũng

Bản tin

<https://fb.com/tailieudientucntt>

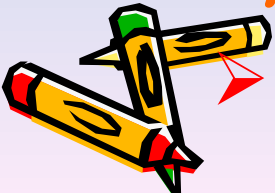


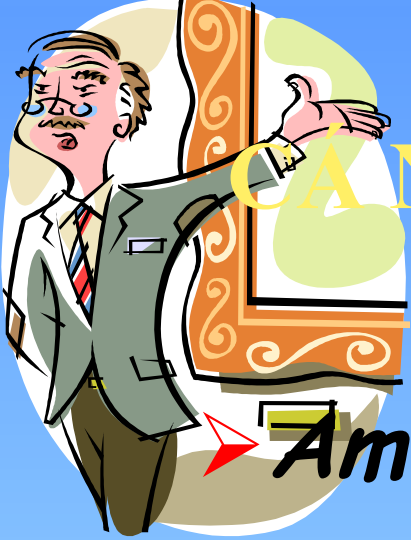
BẢO ĐẢM CẠNH TRANH (Điều 11)



1. Tư vấn lập BCNCKT không được đấu thầu lập TKKT; tư vấn lập TKKT không được đấu thầu các bước tiếp theo (trừ gói thầu EPC)
2. Nhà thầu tham gia đấu thầu và tư vấn lập HSMT, đánh giá HSDT; Tư vấn giám sát thực hiện hợp đồng và nhà thầu thực hiện hợp đồng; Nhà thầu tham gia đấu thầu và chủ đầu tư phải:

- Độc lập về tổ chức
- Không cùng phụ thuộc vào một cơ quan quản lý
- Độc lập về tài chính





CÁ NHÂN BÊN MỜI THẦU (Điều 9)



➤ *Am hiểu pháp luật về đấu thầu*

➤ *Có kiến thức về quản lý dự án*

➤ *Có trình độ chuyên môn phù hợp với yêu cầu của gói thầu*

➤ *Có ngoại ngữ đáp ứng (gói thầu*

QDA...)

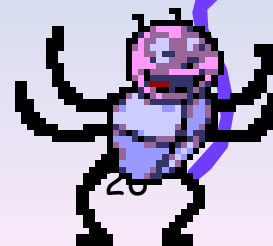


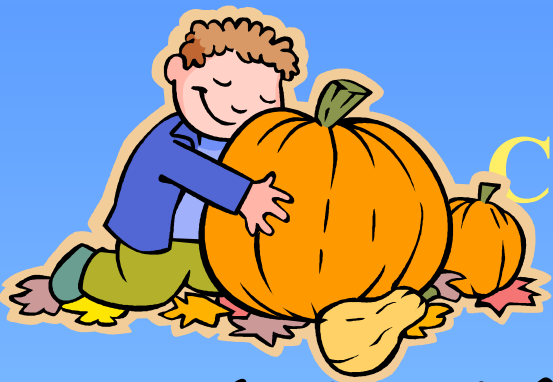


THÀNH VIÊN TỔ CHUYÊN GIA ĐẦU THẦU (Điều 9)



- Có chứng chỉ tham gia khóa học về đầu thầu
- Có trình độ chuyên môn liên quan đến gói thầu
- Am hiểu nội dung cụ thể tương ứng của gói thầu
- Có tối thiểu 3 năm công tác (trong lĩnh vực liên quan tới gói thầu)





CHỦ ĐẦU TƯ (Điều 9 khoản 3)



- Có đủ nhân sự đáp ứng thì làm bên mời thầu
- Nếu không đáp ứng thì lựa chọn theo Luật 1 tổ chức tư vấn hoặc 1 tổ chức đấu thầu chuyên nghiệp đủ năng lực và kinh nghiệm để làm bên mời thầu
- Chịu trách nhiệm về quá trình lựa chọn nhà thầu và ký kết hợp đồng





KIỆN NGHỊ TRONG ĐẦU THẦU (Điều 72, Điều 73)



Có 2 loại:

➤ *Nhóm 1: Những vấn đề liên quan trong quá trình đấu thầu (không phải là kết quả lựa chọn nhà thầu)*

cuuduongthancong.com

➤ *Nhóm 2: Kết quả lựa chọn nhà thầu (trong 10 ngày)*

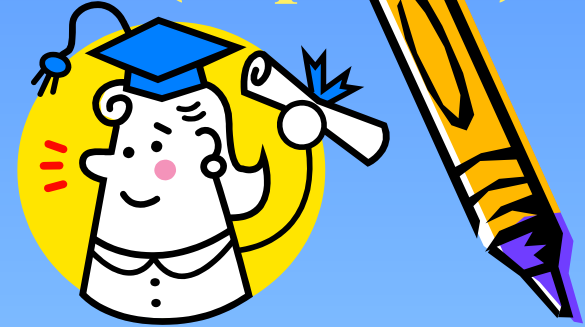
cuuduongthancong.com

Kiến nghị là việc nhà thầu đề nghị xem xét lại kết quả lựa chọn nhà thầu và những vấn đề liên quan khi thấy quyền, lợi ích bị ảnh hưởng



KIỆN NGHỊ TRONG ĐẦU THẦU (tiếp theo)

Quy trình giải quyết kiến nghị:



Đối với nhóm 1:

Gửi đơn đến bên mời thầu (5 ngày), tiếp đó cho chủ đầu tư (7 ngày) và cuối cùng gửi cho người có thẩm quyền (10 ngày)

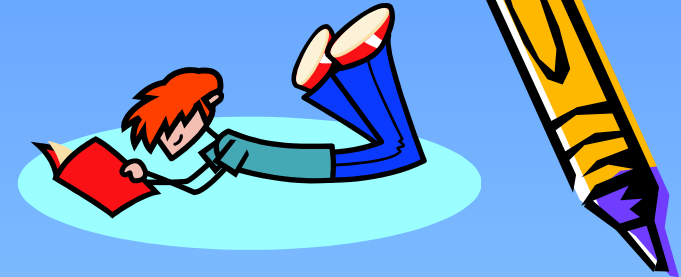
Đối với nhóm 2:

Gửi đơn đến bên mời thầu, tiếp đó gửi cho chủ đầu tư và cuối cùng là gửi đồng thời lên người có thẩm quyền và Hội đồng tư vấn về giải quyết kiến nghị



KIỆN NGHỊ TRONG ĐẤU THẦU (tiếp theo)

Hội đồng tư vấn (Điều 73)



1. Tổ chức

- Chủ tịch là đại diện của cơ quan quản lý nhà nước về đấu thầu
- Thành viên:
 - Đại diện của người có thẩm quyền
 - Đại diện của hiệp hội nghề nghiệp liên quan

2. Thời gian làm việc tối đa: 20 ngày



CÁC HÀNH VI BỊ CẤM (Điều 12)

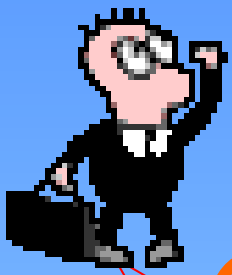
- *Đưa, nhận hoặc đòi hỏi vật chất dẫn đến hành động thiếu trung thực, khách quan*
- *Dùng ảnh hưởng cá nhân để tác động, can thiệp*
- *Cầu kết, thông đồng*
- *Vừa đánh giá HSDT vừa thẩm định kết quả lựa chọn nhà thầu*
- *Nêu yêu cầu về nhãn hiệu, xuất xứ hàng hóa cụ thể trong HSMT*
- *Tham gia đấu thầu đối với gói thầu do mình tổ chức*
- *Cố ý chia dự án thành nhiều gói thầu trái quy định*
- *Tham gia đấu thầu cung cấp hàng hóa, xây lắp cho gói thầu do mình làm tư vấn*
- *Tiết lộ tài liệu, thông tin về đấu thầu*
- *Sắp đặt để cha mẹ đẻ, cha mẹ vợ, cha mẹ chồng, vợ, chồng, con đẻ, con nuôi, con dâu, con rể, anh chị em ruột tham gia các gói thầu do mình tổ chức, đánh giá, thẩm định hoặc phê duyệt KQĐT*



CÁC HÀNH VI BỊ CẤM (tiếp theo)

- Gây khó khăn trong thủ tục cấp phát, thanh quyết toán
- Dàn xếp, thông đồng giữa các nhà thầu để một nhà thầu trúng thầu, giữa nhà thầu thực hiện với tư vấn giám sát, cơ quan, tổ chức nghiệm thu kết quả thực hiện
- Đứng tên tham gia đấu thầu các gói thầu thuộc dự án của cơ quan, tổ chức mình đã công tác trong vòng một năm kể từ ngày thôi việc
- Bán thầu hoặc cho nhà thầu khác sử dụng tư cách của mình để tham gia đấu thầu
- Lợi dụng việc kiến nghị trong đấu thầu
- Áp dụng hình thức lựa chọn khác đấu thầu rộng rãi khi không đủ điều kiện





XỬ LÝ VI PHẠM (Điều 75)



➤ **Cảnh cáo:** các vi phạm không thuộc Điều 12

➤ **Phạt tiền:** gây thiệt hại



➤ **Đưa vào danh sách cấm tham gia hoạt động đấu thầu:** vi phạm Điều 12

Ngoài ra mọi hành vi vi phạm đều bị đăng tải trên tờ báo về đấu thầu và trang thông tin điện tử về đấu thầu



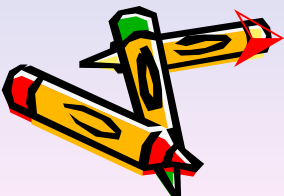


PHÂN CẤP TRÁCH NHIỆM (quyền và nghĩa vụ)



1. Người có thẩm quyền (Điều 60)

- *Phê duyệt KHĐT*
- *Phê duyệt hoặc ủy quyền phê duyệt HSMT*
- *Phê duyệt hoặc ủy quyền phê duyệt kết quả lựa chọn nhà thầu*
- *Xử lý tình huống, kiến nghị, các vi phạm*



Chịu trách nhiệm trước pháp luật về các quyết định của mình



PHÂN CẤP TRÁCH NHIỆM (tiếp theo)

2. Chủ đầu tư (Điều 61)

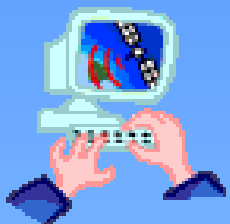
- Quyết định sơ tuyển
- Phê duyệt danh sách nhà thầu tham gia đấu thầu
- Lập tổ chuyên gia đấu thầu hoặc lựa chọn bên mời thầu
- Phê duyệt kết quả chỉ định thầu các gói < 1 tỷ đồng (HH&XL), < 0,5 tỷ đồng (DVTV), các gói thầu bất khả kháng
- Chịu trách nhiệm về nội dung hợp đồng và ký kết HĐ
- Chịu trách nhiệm trước pháp luật về quá trình lựa chọn nhà thầu

➤ Giải quyết kiến nghị

➤ Cung cấp thông tin cho tờ báo về đấu thầu...



TÌNH HUỐNG 1



HSMT

1. Động cơ cho con lăn:

220V, AC, 50Hz

2. 3 giai đoạn:

Gđ 1: $\Phi 200\text{cm}$, $v = 5$ v/phút

Gđ 2: $\Phi 100\text{cm}$, $v = 25$ v/phút

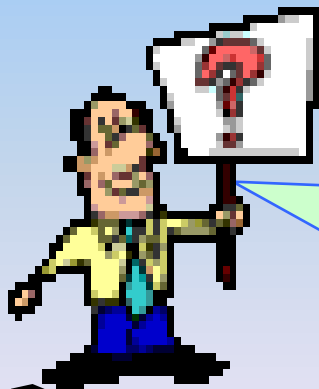
Gđ 3: $\Phi 10\text{cm}$, $v = 100$ v/phút

HSDT

2 giai đoạn

Tốc độ quay khác yêu cầu của HSMT

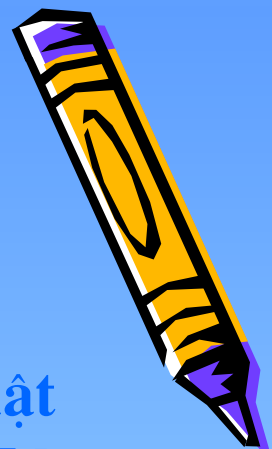
--> Bị loại



1. *Đánh giá của BMT đúng hay sai?*
2. *HSMT có tạo sự cạnh tranh bình đẳng?*
3. *HSMT cần điều chỉnh thế nào?*



TÌNH HUỐNG 2

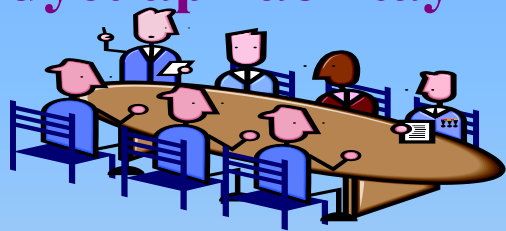


HSMT

Cung cấp 1000 máy đo
huyết áp xách tay

8/11 HSDT

Đạt yêu cầu về kỹ thuật
Trọng l- ọng máy 3,5-7 kg



HỘI ĐỒNG KHOA HỌC

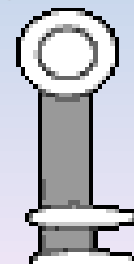
- Máy > 5 kg thì không coi là “xách tay”
- Nhà thầu có giá thấp nhất trong
các NT có trọng l- ọng máy ≤ 5 kg trúng thầu



> 5 kg



1. Thắc mắc của nhà thầu có đúng không?
2. BMT xử lý thế nào?
3. Bài học kinh nghiệm?



TÌNH HUỐNG 3

HSMT

Thời hạn hiệu lực của HSDT
là 90 ngày

Giá gói thầu 15 triệu \$

BÊN MỜI THẦU

- *Đánh giá HSDT trong 30 ngày*
- *Đề nghị M trúng thầu (xếp thứ 1 do tính giảm giá 3%) (không tính giảm giá xếp thứ 2)*

HSDT của nhà thầu M
Thời hạn hiệu lực 90 ngày

Nếu nhận quyết định trúng
thầu trong vòng 60 ngày thì
giảm giá ?



1. HSDT của M có hợp lệ?
2. Đề nghị của BMT có đúng không?





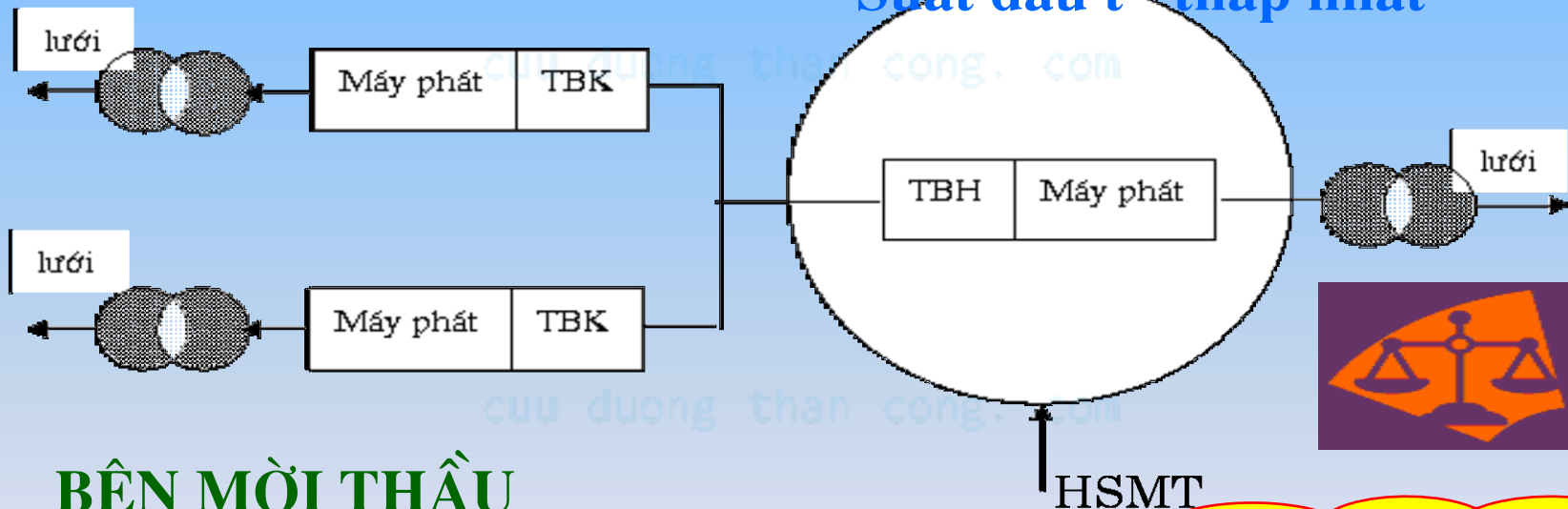
TÌNH HUỐNG 4



HSMT

Tổ máy tua-bin hơi:

- Pmin 60 MW
- Máy phát điện nối trực tiếp với tua-bin $v = 3000$ v/phút



BÊN MỜI THẦU

Đề nghị N trúng thầu (có giá đánh giá thấp nhất)



HSDT của nhà thầu N
Tua-bin: 8000 v/phút
Có bộ giảm tốc xuống 3000 v/phút cho máy phát điện (nối gián tiếp)
Suất đầu t- thấp nhất



Đề nghị của BMT có đúng không?

TÌNH HUỐNG 5



HSMT - Chào giá dự thầu theo bảng tiên l- ợng

**- Chào riêng phần khối l- ợng sai khác so với tiên l- ợng
(xem xét khi th- ơng thảo)**

*Giá gói
thầu 6
tỷ VND*

HSDT của A

Giá dự thầu: 5,9 tỷ VND gồm:

- 5,1 tỷ theo bảng tiên l- ợng
- 0,8 tỷ cho tiên l- ợng tính thiếu

Quan điểm 1

**Chỉ xem xét phần giá chào cho
KL trong bảng tiên l- ợng của
HSMT → A trúng thầu 5,1 tỷ**

HSDT của B

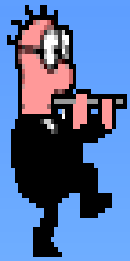
- Giá dự thầu: 5,3 tỷ VND
theo bảng tiên l- ợng
- Chào riêng cho tiên l- ợng
tính thiếu: 0,5 tỷ

Quan điểm 2

**Loại A do sai lệch v- ợt 10%
→ B trúng thầu 5,3 tỷ**

*Quan điểm nào
đúng?*



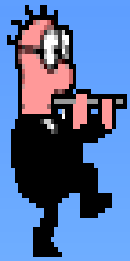


Đấu thầu hạn chế (Điều 19)

- ❖ *Yêu cầu của nhà tài trợ*
- ❖ *Gói thầu có yêu cầu cao về kỹ thuật, KT có tính đặc thù, có tính chất nghiên cứu, thử nghiệm mà chỉ một số nhà thầu có khả năng*
- ❖ *Mời tối thiểu 5 nhà thầu (ít hơn 5 thì phải b/c người có thẩm quyền)*

[Back](#)



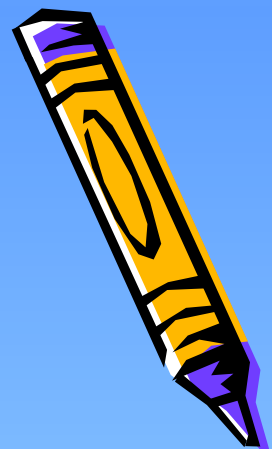
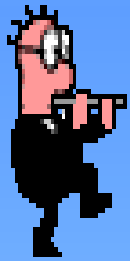


Chỉ định thầu (Điều 20)

- ❖ *Sự cố bất khả kháng, thiên tai, dịch họa...*
- ❖ *Yêu cầu của nhà tài trợ*
- ❖ *Dự án bí mật quốc gia, an ninh, an toàn năng lượng...*
- ❖ *Phục hồi, duy tu, mở rộng CS thiết bị... phải bảo đảm tính tương thích của thiết bị, công nghệ*
- ❖ *Gói TV ≤ 500 tr ; XL & HH ≤ 1 tỷ*



[Back](#)

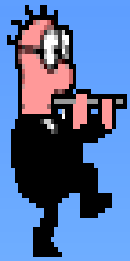


Mua sắm trực tiếp (Điều 21)

- ❖ HĐ đối với gói thầu tương tự được ký trước đó ≤ 6 tháng
- ❖ Mời nhà thầu đã qua đấu thầu
- ❖ Đơn giá không vượt đơn giá đã ký
- ❖ Được áp dụng để TH gói thầu tương tự thuộc cùng 1 DA hoặc thuộc DA khác

[Back](#)





Chào hàng cạnh tranh trong mua sắm hàng hóa (Điều 22)

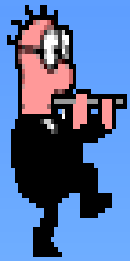
❖ Điều kiện:

- *Giá gói thầu < 2 tỷ đồng*
- *Mua sắm HH thông dụng, sẵn có trên thị trường với đặc tính KT được tiêu chuẩn hoá & tương đương nhau về chất lượng*

❖ Có tối thiểu 3 báo giá từ 3 nhà thầu khác nhau



[Back](#)



Tự thực hiện (Điều 23)

Có đủ năng lực, kinh nghiệm

❖ *Có dự toán được duyệt*

❖ *Đơn vị giám sát độc lập*

Lựa chọn nhà thầu trong TH đặc biệt

❖ *Trường hợp không thể áp dụng các hình thức lựa chọn trong Luật đấu thầu*

❖ *Lập phương án trình Thủ tướng Chính phủ xem xét, quyết định*

[Back](#)

