

BÀI TẬP CHƯƠNG 2

Deadline: 12:00 ngày 26/5

1) Incoterms có phải là cơ sở quan trọng để xác định giá cả mua bán hàng hóa không? Giải thích?

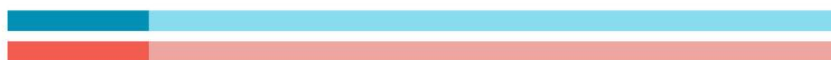
Có. Incoterms là cơ sở quan trọng để xác định giá cả hàng hóa xuất nhập khẩu.

Giải thích: Incoterms làm rõ sự phân chia trách nhiệm, chi phí và rủi ro trong quá trình chuyển hàng từ người bán đến người mua. Trong hợp đồng TMQT, Incoterms chỉ ra giá cả hàng hóa (những khoản nào sẽ được đưa vào trong giá)

VD phân chia chi phí giữa FCA và FOB



Free Carrier (FCA)



Free On Board (FOB)



LEGEND: ■ RISK ■ COST ■ SELLER'S OBLIGATION ■ BUYER'S OBLIGATION

Icons made by Freepik and Vectors Market from www.flaticon.com

2) Hãy cho biết các điều kiện giao hàng nhóm E và F, nghĩa vụ mua bảo hiểm không được quy định cho bên nào, trong trường hợp đó có bên nào mua bảo hiểm hay không?

• Chi phí bảo hiểm

TRẢ LỜI: Với điều kiện EXW, người mua mua bảo hiểm hàng hóa

VỚI điều kiện nhóm F, cả 2 bên mua đều nên mua bảo hiểm để tránh rủi ro:

Xác định phần mua bảo hiểm: trước và sau thời điểm chuyển giao rủi ro giữa 2 bên

Rủi ro chuyển sang người mua sau khi:

Người mua mua bảo hiểm hàng hóa từ khi nhận hàng hóa tại nơi sản xuất

- FCA : người bán hoàn thành giao hàng cho người vận chuyển
- FAS : người bán hoàn thành giao hàng dọc mạn tàu
- FOB : người bán hoàn thành giao hàng lên tàu

Điều kiện mua bảo hiểm thông thường phụ thuộc vào các yếu tố nào?

Bảo hiểm hàng hóa xuất nhập khẩu – đối tượng bảo hiểm:

"Là hàng hóa, tài sản, vật thể đang trong quá trình vận chuyển từ địa điểm này đến địa điểm khác".

Giá trị bảo hiểm hàng hóa xuất khẩu (theo tập quán):

- 100 % CIF – Cước vận chuyển
- 110% (10% là lãi ước tính của lô hàng)

Giao dịch thương mại quốc tế

- Thuế nhập khẩu
- Phí bảo hiểm
- Lãi ước tính (10% Số tiền bảo hiểm)

Các yếu tố ảnh hưởng đến điều kiện mua bảo hiểm:

- Hình thức vận chuyển
- Loại hàng hóa
- Tỷ lệ rủi ro khi vận chuyển hàng hóa
- Điều kiện giao hàng (Khách quan; Chủ quan)
- Chi phí bảo hiểm

3) Đối với điều kiện nhóm C, rủi ro chuyển giao và chi phí phân chia có cùng một địa điểm không? Giải thích cụ thể. Nhà nhập khẩu phải làm gì để giảm thiểu rủi ro?

4) Đối với điều kiện nhóm C, người xuất khẩu có nghĩa vụ dỡ hàng xuống không? Và nếu người xuất khẩu đã trả phí dỡ hàng, thì sẽ xử lý thế nào?

Đối với điều kiện nhóm C, người xuất khẩu không có nghĩa vụ dỡ hàng xuống.

Nếu người xuất khẩu đã trả phí dỡ hàng thì chi phí sẽ được đưa vào giá thành hàng hóa.

5) Trình bày về phân chia rủi ro giữa người bán, người mua và trách nhiệm mua bảo hiểm cho hàng hóa trong điều kiện EXW?

Người bán chịu rủi ro cho đến khi người mua nhận hàng. Người mua phải chịu mọi chi phí và rủi ro kể từ khi nhận hàng tại cơ sở của người bán.

Trách nhiệm mua bảo hiểm cho hàng hóa thuộc về người mua.

Comment [1]: +quynhnganguyen1999@gmail.com
Assigned to Quỳnh Nga Nguyễn