

**ĐẠI HỌC QUỐC GIA HÀ NỘI**  
**TRƯỜNG ĐẠI HỌC KINH TẾ**  
**KHOA KINH TẾ QUỐC TẾ**

**ĐỀ CƯƠNG MÔN HỌC**  
**ĐẦU THẦU QUỐC TẾ**

**1. Thông tin về giảng viên:**

**1.1. Họ và tên: *Đặng Xuân Minh***

- Học vị: Thạc sỹ Quản trị kinh doanh (MBA)
- Địa điểm làm việc: Avalue Vietnam
- Địa chỉ liên hệ: P11.11, E3 Yên Hòa, Cầu Giấy, Hà Nội
- Điện thoại: 091.3506968; 36.2691688
- Email: [minhdx@avalue.vn](mailto:minhdx@avalue.vn)
- Các hướng nghiên cứu chính: Đầu thầu quốc tế, Tài chính quốc tế, Đầu tư quốc tế; các lý thuyết và mô hình về quản trị công ty đa quốc gia; Định giá, các hoạt động mua bán và sáp nhập công ty.

**1.2. Họ và tên: *Bùi Xuân Phong***

- Học vị: GS.TS. NGƯT
- Địa điểm làm việc: Học viện Bưu chính viễn thông
- Địa chỉ liên hệ: Km 10 Nguyễn Trãi, Hà Đông , HN
- Điện thoại: 0913559209
- Email: [phong\\_buixuan@yahoo.com](mailto:phong_buixuan@yahoo.com)
- Các hướng nghiên cứu chính: Những vấn đề về Kinh tế đầu tư, quản trị dự án đầu tư trong nước và quốc tế, phân tích thẩm định dự án đầu tư trong nước và quốc tế, những vấn đề về đầu thầu.

**2. Thông tin chung về môn học**

- Tên môn học: Đầu thầu quốc tế
- Số tín chỉ: 03
- Mã môn học: INE3011
- Các môn học tiên quyết: Kinh tế học quốc tế
- Yêu cầu đối với môn học: người học phải có được những kiến thức cơ bản về kinh tế quốc tế, kiến thức cơ bản về kinh doanh, kiến thức cơ bản về quản lý nhà nước tại Việt Nam, có khả năng đọc tài liệu tham khảo bằng tiếng Anh và biết cách tìm tài liệu qua Internet; báo chí.

- Tổng số giờ tín chỉ đối với các hoạt động: 45

+ Số giờ tín chỉ lý thuyết: 27

+ Số giờ tín chỉ thảo luận/bài tập: 15

+ Số giờ tín chỉ tự học: 3

(Tổng cộng 45 giờ tín chỉ, trong đó 60% giờ tín chỉ lý thuyết).

- Địa chỉ Khoa phụ trách môn học: Khoa Kinh tế quốc tế, P. 407, Nhà E4, Trường Đại học Kinh tế - ĐHQGHN, 144, Đường Xuân Thủy, Cầu Giấy, Hà Nội.

### **3. Mục tiêu của môn học:**

#### **a. Kiến thức:**

Sau khi học xong môn đấu thầu quốc tế người học sẽ nắm bắt được những kiến thức cơ bản đấu thầu quốc tế. Cụ thể:

- Hiểu được những khái niệm và lý luận về đấu thầu và đấu thầu quốc tế; các kỹ thuật trong hoạt động đấu thầu quốc tế.
- Tiếp cận và hiểu được các thông lệ và quy định đấu thầu quốc tế hiện đang áp dụng trên thế giới và Việt Nam như của WB, JBIC...
- Nắm bắt được tình hình hoạt động đấu thầu quốc tế tại Việt nam và các định hướng của hoạt động đấu thầu quốc tế tại Việt Nam.

#### **b. Kỹ năng:**

- Biết vận dụng những kiến thức cơ bản của đấu thầu quốc tế để hiểu và tiếp nhận được các thông tin liên quan đến đấu thầu quốc tế và đấu thầu tại Việt nam,
- Có đủ kỹ năng tham gia tổ chức và thực hiện đấu thầu quốc tế tại Việt Nam; kỹ năng lập hồ sơ thầu, chứng minh năng lực nhà thầu; kỹ năng về đánh giá nhà thầu.
- Kỹ năng về tìm kiếm thông tin liên quan đến các hoạt động đấu thầu quốc tế tại Việt Nam.

#### **c. Thái độ, chuyên cần:**

- Ý thức được quyền lợi và trách nhiệm cá nhân của người học, nghiêm túc và chuyên cần trong học tập;
- Xác định được phương pháp tự học phù hợp, tốt nhất;

### **4. Tóm tắt nội dung môn học:**

Đấu thầu quốc tế là môn học được giảng dạy sinh viên năm cuối chuyên ngành kinh tế đối ngoại. Môn học bao gồm 8 chương tập trung các vấn đề chủ yếu như sau:

Những vấn đề cơ bản của hoạt động đấu thầu quốc tế: khái niệm, nguyên tắc, hình thức, phương thức, loại hình, trình tự đấu thầu quốc tế, vai trò của đấu thầu quốc tế. Ngoài ra, nội dung môn học còn bao gồm các kiến thức và kỹ năng cụ thể trong việc tổ chức và tham gia hoạt động đấu thầu quốc tế: từ công tác chuẩn bị đấu thầu đến các khâu tổ chức đấu thầu, lập hồ sơ mời thầu, đánh giá lựa chọn hồ sơ dự thầu, thương thảo, ký kết và thực hiện hợp đồng đấu thầu. Môn học cũng giới thiệu về hoạt động đấu thầu quốc tế tại Việt Nam, tình hình tổ chức và định hướng hoạt động đấu thầu tại Việt Nam

## **5. Nội dung chi tiết môn học:**

### **Chương 1**

#### **NHỮNG VẤN ĐỀ CHUNG VỀ ĐẦU THẦU QUỐC TẾ**

##### **1.1. Khái niệm**

###### 1.1.1. Khái niệm

###### 1.1.2. Quá trình hình thành của hoạt động đấu thầu quốc tế

##### **1.2. Các nguyên tắc của đấu thầu quốc tế**

###### 1.2.1. Nguyên tắc hiệu quả

###### 1.2.2. Nguyên tắc cạnh tranh

###### 1.2.3. Nguyên tắc công bằng

###### 1.2.4. Nguyên tắc minh bạch

###### 1.2.5. Nguyên tắc pháp lý

##### **1.3. Các hình thức lựa chọn nhà thầu**

###### 1.3.1. Đấu thầu rộng rãi

###### 1.3.2. Đấu thầu hạn chế

###### 1.3.3. Chỉ định thầu

###### 1.3.4. Chào hàng cạnh tranh

###### 1.3.5. Mua sắm trực tiếp

##### **1.4. Các phương thức đấu thầu**

###### 1.4.1. Đấu thầu một túi hồ sơ

###### 1.4.2. Đấu thầu hai túi hồ sơ

##### **1.5. Các loại hình đấu thầu**

###### 1.5.1. Đấu thầu tuyển chọn tư vấn

###### 1.5.2. Đấu thầu mua sắm hàng hoá

###### 1.5.3. Đấu thầu xây lắp

###### 1.5.4. Đấu thầu tuyển chọn đối tác thực hiện dự án

##### **1.6. Trình tự đấu thầu**

###### 1.6.1. Chuẩn bị đấu thầu

###### 1.6.2. Tổ chức đấu thầu

###### 1.6.3. Đánh giá hồ sơ dự thầu

###### 1.6.4. Phê duyệt kết quả đấu thầu

###### 1.6.5. Đàm phán và ký kết hợp đồng

### **Chương 2**

#### **CÁC QUY ĐỊNH LIÊN QUAN ĐẾN ĐẦU THẦU QUỐC TẾ**

##### **2.1. Các quy định về đấu thầu của WB**

###### 2.1.1. Giới thiệu về WB

###### 2.1.2. Quy định đấu thầu của WB

## **2.2. Các quy định về đấu thầu của JBIC**

### **2.2.1. Giới thiệu về JBIC**

### **2.2.2. Quy định đấu thầu của JBIC**

## **2.3. Các quy định của FIDIC**

### **2.3.1. Giới thiệu về FIDIC**

### **2.3.2. Quy định về đấu thầu của FIDIC**

## **Chương 3**

### **NHỮNG VẤN ĐỀ KỸ THUẬT TRONG ĐẤU THẦU QUỐC TẾ**

#### **3.1. Lập hồ sơ mời thầu trong đấu thầu cạnh tranh quốc tế (ICB)**

##### **3.1.1. Khái niệm**

##### **3.1.2. Nguyên tắc**

##### **3.1.3. Phương pháp lập hồ sơ mời thầu**

##### **3.1.4. Các nội dung lập hồ sơ mời thầu**

#### **3.2. Đánh giá nhà thầu và lựa chọn nhà thầu**

##### **3.2.1. Khái niệm**

##### **3.2.2. Nguyên tắc**

##### **3.2.3. Các chỉ tiêu đánh giá**

##### **3.2.4. Phương pháp đánh giá**

##### **3.2.5. Quy trình đánh giá**

##### **3.2.6. Đánh giá tổng thể và xếp hạng nhà thầu**

## **Chương 4**

### **ĐẤU THẦU QUỐC TẾ LỰA CHỌN TƯ VẤN**

#### **4.1. Những vấn đề cơ bản về hoạt động tư vấn**

##### **4.1.1. Định nghĩa**

##### **4.1.2. Các loại hình tư vấn**

##### **4.1.3. Đặc thù của hoạt động tư vấn**

##### **4.1.4. Tính chất và quy mô hoạt động tư vấn**

#### **4.2. Quy trình đấu thầu lựa chọn tư vấn**

##### **4.2.1. Chuẩn bị tài liệu đấu thầu**

##### **4.2.2. Lập hồ sơ mời thầu**

##### **4.2.3. Đánh giá nhà thầu**

#### **4.3. Những vấn đề đặc thù trong đánh giá lựa chọn tư vấn**

##### **4.3.1. Ước tính chi phí tư vấn**

##### **4.3.2. Tiêu chí lựa chọn tư vấn**

#### **4.4. Quy định của JBIC về đấu thầu quốc tế lựa chọn tư vấn**

##### **4.4.1. Giới thiệu chung**

##### **4.4.2. Các quy định cụ thể**

## **Chương 5**

### **ĐẤU THẦU QUỐC TẾ MUA SẮM HÀNG HÓA VÀ DỊCH VỤ**

#### **5.1. Những vấn đề cơ bản**

5.1.1. Định nghĩa

5.1.2. Phân loại hàng hóa dịch vụ trong đấu thầu quốc tế

5.1.3. Đặc thù của hoạt động cung cấp hàng hóa, dịch vụ quốc tế

#### **5.2. Quy trình đấu thầu mua sắm hàng hóa và dịch vụ**

5.2.1. Chuẩn bị tài liệu đấu thầu

5.2.2. Lập hồ sơ mời thầu

5.2.3. Đánh giá nhà thầu

#### **5.3. Những vấn đề đặc thù trong đấu thầu mua sắm hàng hóa, dịch vụ**

5.3.1. Xác định chi phí mua sắm

5.3.2. Tiêu chí lựa chọn.

#### **5.4. Quy định của JBIC về đấu thầu quốc tế mua sắm hàng hóa dịch vụ**

5.4.1. Giới thiệu chung

5.4.2. Các quy định cụ thể

## **Chương 6**

### **ĐẤU THẦU XÂY LẮP**

#### **6.1. Những vấn đề cơ bản**

6.1.1. Định nghĩa

6.1.2. Đặc điểm của hoạt động xây lắp

#### **6.2. Quy trình đấu thầu xây lắp**

6.2.1. Chuẩn bị tài liệu đấu thầu

6.2.2. Lập hồ sơ mời thầu

6.2.3. Đánh giá nhà thầu

#### **6.3. Những vấn đề đặc thù trong đấu thầu xây lắp**

6.3.1. Xác định chi phí dự toán

6.3.2. Tiêu chí lựa chọn.

6.3.3. Giám sát và nghiệm thu.

#### **6.4. Quy định của FIDIC về đấu thầu xây lắp**

6.4.1. Các quy định chung

6.4.2. Quy định cụ thể

## **Chương 7**

### **HỢP ĐỒNG TRONG ĐẤU THẦU QUỐC TẾ**

#### **7.1. Những vấn đề cơ bản về hợp đồng trong đấu thầu quốc tế**

7.1.1. Vai trò của hợp đồng trong đấu thầu quốc tế

7.1.2. Nguyên tắc xây dựng hợp đồng

7.1.3. Phân loại hợp đồng

7.1.4. Hình thức hợp đồng

## **7.2. Thực hiện hợp đồng trong đấu thầu quốc tế**

7.2.1. Các điều khoản của hợp đồng

7.2.2. Thương thảo và ký kết hợp đồng

7.2.3. Triển khai hợp đồng

## **Chương 8**

### **ĐẤU THẦU QUỐC TẾ TẠI VIỆT NAM**

#### **8.1. Tình hình tổ chức và hoạt động đấu thầu quốc tế tại Việt nam**

8.1.1. Quá trình phát triển của hoạt động đấu thầu quốc tế tại Việt nam

8.1.2. Vai trò của đấu thầu quốc tế tại Việt Nam

8.1.3. Tình hình hoạt động đấu thầu và quản lý đấu thầu tại Việt Nam

#### **8.2. Định hướng hoạt động đấu thầu quốc tế tại Việt nam**

8.2.1. Định hướng về quản lý hoạt động đấu thầu

8.2.2. Nâng cao vai trò của các bên liên quan trong đấu thầu.

## **6. Học liệu:**

### 6.1. Học liệu bắt buộc

1. Luật đấu thầu, Nhà xuất bản Chính trị quốc gia, 2008
2. Sổ tay hướng dẫn đấu thầu mua sắm bằng vốn vay ODA của JBIC, Tài liệu JBIC 2005
3. Handbook for procurement under JBIC ODA loans, Project Development Department – JBIC 2005
4. Guidelines procurement under IBRD loans and IDA credits, World Bank 1999
5. Hướng dẫn mua sắm bằng vốn vay IBRD và tín dụng IDA, World Bank 2004

### 6.2 Học liệu tham khảo

6. Sample bidding documents under JBIC ODA loans, supply and installation of plant and equipment – JBIC 2006
7. Sample documents for selection of consultants under JBIC ODA loans – JBIC 2000
8. Evaluation guide for prequalification and bidding under JBIC ODA loans – JBIC 2007
9. Tình huống trong đấu thầu – TS Nguyễn Việt Hùng – NXB Thống Kê 2006
10. Quản lý đấu thầu – thực trạng và giải pháp nhằm nâng cao hiệu quả thực hiện các dự án đầu tư và hoạt động mua sắm công tại Việt nam – Ngô Minh Hải, 2004
11. Một số website:

- <http://dauthau.mpi.gov.vn/>
- <http://www.dgmarketvietnam.org.vn>
- <http://www.fidic.org/>
- [www.worldbank.org/](http://www.worldbank.org/)
- [www.adb.org](http://www.adb.org)
- [www.jbic.go.jp/](http://www.jbic.go.jp/)
- [www.google.com.vn](http://www.google.com.vn)

## 7. Hình thức tổ chức dạy học

### 7.1. Lịch trình chung:

Tuần	Nội dung	Hình thức tổ chức dạy và học			Tổng cộng	Kiểm tra đánh giá
		Lên lớp		Tự nghiên cứu		
		Lý thuyết	Thảo luận			
1	Giới thiệu môn học. <i>Lý thuyết:</i> Chương 1. Những vấn đề chung về đấu thầu quốc tế	3	0	0	3	
2	<i>Lý thuyết:</i> Chương 1 (tiếp). Những vấn đề chung về đấu thầu quốc tế	3	0	0	3	
3	<i>Thảo luận + Bài tập:</i> Chương 1	0	3	0	3	Bài tập cá nhân/ tuần
4	<i>Lý thuyết:</i> Chương 2. Các quy định liên quan về đấu thầu quốc tế	0	0	3	3	
5	<i>Thảo luận + Bài tập:</i> Chương 2	0	3	0	3	Kiểm tra ngắn
6	<i>Lý thuyết:</i> Chương 3. Những vấn đề kỹ thuật trong đấu thầu quốc tế	3	0	0	3	
7	<i>Lý thuyết:</i> Chương 3 (Tiếp). Những vấn đề kỹ thuật trong đấu thầu quốc tế	3	0	0	3	
8	<i>Thảo luận + Bài tập:</i> Chương 3	0	3	0	3	Kiểm tra giữa kỳ
9	<i>Lý thuyết:</i> Chương 4. Đấu thầu quốc tế lựa chọn tư vấn	3	0	0	3	
10	<i>Lý thuyết:</i> Chương 5. Đấu thầu quốc tế mua sắm hàng hóa, dịch vụ	3	0	0	3	
11	<i>Lý thuyết:</i> Chương 6. Đấu thầu xây lắp	3	0	0	3	
12	<i>Thảo luận + Bài tập:</i> Chương 5 và 6	0	3	0	3	Bài tập cá nhân/tuần
13	<i>Lý thuyết:</i> Chương 7. Hợp đồng trong đấu thầu quốc tế	3	0	0	3	
14	<i>Lý thuyết:</i> Chương 8. Hoạt động đấu thầu quốc tế tại Việt Nam	3	0	0	3	Kiểm tra ngắn
15	<i>Thảo luận + Bài tập:</i> Chương 7 và 8 Tổng kết môn học.	0	3	0	3	
Tổng cộng		27	15	3	45	

### 7.1. Lịch trình cụ thể cho từng nội dung

❖ **Tuần 1:** Nhập môn + Lý thuyết: Chương 1. Những vấn đề chung về đấu thầu quốc tế

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Lý thuyết</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Giới thiệu môn Đấu thầu Quốc tế. 1.1. Giới thiệu đề cương môn học và tổng quan về môn học. 1.2. Hướng dẫn phương pháp nghiên cứu và kiểm tra, đánh giá môn học (Giới thiệu các bài tập lớn/Học kỳ). 1.3. Chia nhóm học tập.	1. Đọc đề cương môn học và tra cứu trên Internet với từ khóa “International Bidding”, “Procurement” và “Đấu thầu” để làm rõ thêm khái niệm và những vấn đề có liên quan. 2. Chuẩn bị học liệu. 3. Chuẩn bị các câu hỏi của giảng viên. 4. Ghi chép nhiệm vụ tuần sau và xây dựng kế hoạch cá nhân cho môn học. 5. Chọn bài tập lớn/ Học kỳ.	Đề cương và Tài liệu gửi cho sinh viên 01 tuần trước buổi học đầu tiên.
		2. Lý thuyết: Chương 1. Những khái niệm cơ bản về đấu thầu quốc tế. 2.1. Giới thiệu khái niệm, đặc điểm, phân loại, nguyên tắc của hoạt động đấu thầu. Vai trò của đấu thầu trong nền kinh tế thị trường 2.2. Hướng dẫn những vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu, tìm hiểu thực tế.	1. Đọc tài liệu bắt buộc: Số (1): 7-14 2. Đọc tài liệu tham khảo bổ sung: Số (9): 3 - 50 3. Đọc các tài liệu bổ trợ khác do giáo viên cung cấp (nếu cần thiết).	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		



❖ **Tuần 2: Lý thuyết: Chương 1 (tiếp) Những vấn đề chung về đấu thầu quốc tế**

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Lý thuyết</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Giới thiệu các khái niệm, nguyên tắc, các hình thức, phương thức đấu thầu quốc tế; những bước cơ bản của đấu thầu quốc tế 2. Hướng dẫn những vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu.	1. Đọc tài liệu bắt buộc Số (4): 1-24 và tài liệu tham khảo bổ sung (tài liệu từ tuần trước) 2. Đọc các tài liệu bổ trợ khác do giáo viên cung cấp.	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

❖ **Tuần 3: Thảo luận + Bài tập: Chương 1.**

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Thảo luận</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Thảo luận các nguyên tắc của đấu thầu. 2. Vai trò của đấu thầu trong nền kinh tế 3. Những bài tập và vấn đề có liên quan khác do giáo viên cung cấp. 4. Đề xuất các vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu.	1. Đọc lại các tài liệu đã được giới thiệu ở bài tuần 1 và tuần 2. 2. Làm các bài tập và trả lời các câu hỏi do giáo viên cung cấp. 3. Tra cứu trên mạng Internet và đọc các bài viết trên các tạp chí kinh tế trong và ngoài nước về các vấn đề có liên quan đến đấu thầu quốc tế	Báo cáo kết quả thảo luận nhóm phải được trình bày bằng Powerpoint
<b>Kiểm tra/ĐG</b>	G Đ	Làm các bài tập cá nhân tuần do giáo viên cung cấp.		
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

❖ **Tuần 4: Lý thuyết: Chương 2: Các quy định liên quan về đấu thầu quốc tế.**

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Tự học</b> 3 giờ tín chỉ	Thư viện/ở nhà	Sinh viên tự tìm hiểu hoặc tìm hiểu theo nhóm: 1. Các tổ chức quốc tế và nguyên nhân hình thành các quy định về đấu thầu quốc tế. 2. Các quy định cụ thể của một số tổ chức tiêu biểu như WB, JBIC, FIDIC	1. Đọc tài liệu bắt buộc: Số (3): 1-26, Số (2): 1 - 112 và (5): 1 - 65 2. Đọc các tài liệu bổ trợ khác do giáo viên cung cấp 3. Truy cập website của các tổ chức để lấy tài liệu về các quy định đấu thầu	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

❖ **Tuần 5: Thảo luận: Chương 2.**

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
Thảo luận 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Vai trò của các tổ chức quốc tế trong các hoạt động kinh tế quốc tế. 2. Vai trò, ý nghĩa, ảnh hưởng của các quy định về đấu thầu quốc tế. So sánh với quy định Việt Nam. 3. Những vấn đề có liên quan khác do giáo viên cung cấp. 4. Đề xuất các vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu.	1. Đọc lại các tài liệu đã được giới thiệu ở bài tuần 4. 2. Tra cứu trên mạng Internet và đọc các bài viết trên các tạp chí kinh tế trong và ngoài nước về các vấn đề có liên quan	Báo cáo kết quả thảo luận nhóm phải được trình bày bằng Powerpoint
Kiểm tra/ĐG	G Đ	Kiểm tra ngắn		
Tư vấn		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

❖ **Tuần 6: Lý thuyết: Chương 3: Những vấn đề kỹ thuật trong đấu thầu quốc tế**

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Lý thuyết</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Giới thiệu về khái niệm, phương pháp, nội dung lập hồ sơ mời thầu trong hoạt động đấu thầu quốc tế. 2. Giới thiệu các biểu mẫu liên quan đến lập hồ sơ mời thầu	1. Đọc tài liệu bắt buộc: Số (4): 24, 30, Số (5): 13-31 1. Đọc tài liệu tham khảo bổ sung. 3. Đọc các tài liệu bổ trợ khác do giáo viên cung cấp (nếu cần thiết).	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

❖ **Tuần 7: Lý thuyết: Chương 3(tiếp): Những vấn đề kỹ thuật trong đấu thầu quốc tế.**

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Lý thuyết</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Giới thiệu về nguyên tắc, chỉ tiêu, phương pháp, quy trình đánh giá và xếp hạng nhà thầu 2. Các biểu mẫu và quy trình thực tế. 3. Hướng dẫn những vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu.	1. Đọc tài liệu bắt buộc: Số (5): 32-41; Số (2): 94-107 2. Đọc tài liệu tham khảo bổ sung 3. Đọc các tài liệu bổ trợ khác do giáo viên cung cấp (nếu cần thiết).	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

❖ **Tuần 8:** Thảo luận + Bài tập: Chương 3.

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Thảo luận</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Thảo luận về lập hồ sơ mời thầu, các điểm cần lưu ý khi mời thầu 2. Nguyên tắc, phương pháp đánh giá nhà thầu. 3. Đề xuất các vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu.	1. Đọc lại các tài liệu đã được giới thiệu ở bài tuần 6 và 7. 2. Làm các bài tập và trả lời các câu hỏi do giáo viên cung cấp. 3. Tra cứu trên mạng Internet và đọc các bài viết trên các tạp chí kinh tế trong và ngoài nước về các vấn đề có liên quan.	Báo cáo kết quả thảo luận nhóm phải được trình bày bằng Powerpoint
<b>Kiểm tra/ĐG</b>	G Đ	Kiểm tra giữa kỳ		
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

❖ **Tuần 9:** Lý thuyết: Chương 4: Đấu thầu quốc tế lựa chọn tư vấn

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Lý thuyết</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Giới thiệu những đặc điểm cơ bản của hoạt động tư vấn. 2. Quy trình và các đặc điểm của đấu thầu tư vấn. 3. Quy định của của JBIC về đấu thầu quốc tế lựa chọn tư vấn. 4. Hướng dẫn những vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu.	1. Đọc tài liệu bắt buộc: Số (2): 2-25 2. Đọc các tài liệu bổ trợ khác do giáo viên cung cấp (nếu cần thiết).	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

❖ **Tuần 10:** Lý thuyết: Chương 5: Đấu thầu mua sắm hàng hóa và dịch vụ.

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Lý thuyết</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Những vấn đề cơ bản của đấu thầu mua sắm hàng hóa và dịch vụ. 2. Quy trình và những đặc điểm riêng của đấu thầu mua sắm hàng hóa và dịch vụ; 3. Quy định của JBIC về đấu thầu mua sắm hàng hóa dịch vụ	1. Đọc tài liệu bắt buộc: Số (2): 52-100 2. Đọc tài liệu tham khảo bổ sung 3. Đọc các tài liệu bổ trợ khác do giáo viên cung cấp (nếu cần thiết).	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email		

❖ **Tuần 11:** Lý thuyết: Chương 6: Đấu thầu xây lắp

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Lý thuyết</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Những vấn đề cơ bản của đấu thầu xây lắp 2. Quy trình và những đặc điểm riêng của đấu thầu xây lắp; 3. Quy định của FIDIC về đấu thầu xây lắp	1. Đọc các tài liệu bổ trợ do giáo viên cung cấp.	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email		

❖ **Tuần 12:** Thảo luận + Bài tập: Chương 4, 5 và 6.

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Thảo luận</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Các đặc trưng và nội dung của đấu thầu quốc tế lựa chọn tư vấn. 2. Các đặc trưng và nội dung của đấu thầu quốc tế mua sắm hàng hóa và dịch vụ. 3. Các đặc trưng và nội dung của đấu thầu xây lắp. 4. Những bài tập và vấn đề có liên quan khác do giáo viên cung cấp. 5. Đề xuất các vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu.	1. Đọc lại các tài liệu đã được giới thiệu ở bài tuần 9 và 10, 11 2. Làm các bài tập và trả lời các câu hỏi do giáo viên cung cấp. 3. Tra cứu trên mạng Internet và đọc các bài viết trên các tạp chí kinh tế trong và ngoài nước về các vấn đề có liên quan	
<b>Kiểm tra/ĐG</b>	G Đ	Làm các bài tập cá nhân tuần do giáo viên cung cấp.		
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

cuu duong than cong. com

❖ **Tuần 13: Lý thuyết: Chương 7. Hợp đồng trong đấu thầu quốc tế**

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Lý thuyết</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Giới thiệu những vấn đề cơ bản về hợp đồng trong đấu thầu quốc tế. 2. Các nội dung liên quan đến đàm phán, thương thảo hợp đồng. 3. Tìm hiểu các quy định của FIDIC về hợp đồng 4. Hướng dẫn những vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu.	1. Đọc tài liệu bắt buộc: Số (2): 26-44, 61-63, 76-92; Số (1): 46-52; tài liệu tham khảo Số (6): 41 - 115. 2. Đọc các tài liệu bổ trợ khác do giáo viên cung cấp (nếu cần thiết).	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email.		

❖ **Tuần 14: Lý thuyết: Chương 8. Hoạt động đấu thầu quốc tế tại Việt Nam.**

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Lý thuyết</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	1. Giới thiệu về quá trình phát triển, vai trò của các hoạt động đấu thầu tại Việt nam. 2. Thực trạng đấu thầu và quản lý đấu thầu tại Việt nam. 3. Các giải pháp cho hoạt động đấu thầu tại Việt nam 4. Hướng dẫn những vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu.	1. Đọc tài liệu tham khảo bổ sung (10): trang web <a href="http://dauthau.mpi.gov.vn/">http://dauthau.mpi.gov.vn/</a> 2. Đọc các tài liệu bổ trợ khác do giáo viên cung cấp (nếu cần thiết).	
<b>Kiểm tra/ĐG</b>	G Đ	Kiểm tra ngắn		
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email		

❖ **Tuần 15:** Thảo luận + Bài tập: Chương 7 và 8.

Hình thức tổ chức dạy học	Thời gian, địa điểm	Nội dung chính	Yêu cầu sinh viên chuẩn bị	Ghi chú
<b>Thảo luận</b> 3 giờ tín chỉ	Giảng đường	<b>1. Thảo luận:</b> 1.1. Các vấn đề liên quan đến hợp đồng trong đấu thầu quốc tế 1.2. Các vấn đề về đấu thầu quốc tế tại Việt Nam 1.3. Giải pháp thúc đẩy về đấu thầu quốc tế tại Việt nam: về quản lý nhà nước, về nâng cao năng lực nhà thầu. 1.4. Hướng dẫn những vấn đề cần tiếp tục nghiên cứu. <b>2. Tổng kết môn học, định hướng ôn tập cuối kỳ và trả lời các câu hỏi.</b> <b>3. Thông báo điểm thành phần môn học</b>	1. Đọc lại các tài liệu đã được giới thiệu ở bài tuần 11, 13 và 14. 2. Làm các bài tập và trả lời các câu hỏi do giáo viên cung cấp. 3. Tra cứu trên mạng Internet và đọc các bài viết trên các tạp chí kinh tế trong và ngoài nước về các vấn đề có liên quan	
<b>Tư vấn</b>		Giải đáp các câu hỏi của sinh viên (nếu có) qua điện thoại hoặc Email		

cuu duong than cong. com



## 8. Chính sách đối với môn học

- Thực hiện đầy đủ các nội dung, yêu cầu của môn học được ghi trong đề cương môn học;
- Đi học đầy đủ, tích cực tham gia thảo luận
- Chuẩn bị bài trước khi đến lớp theo hướng dẫn của đề cương môn học;

## 9. Phương pháp, hình thức kiểm tra-đánh giá kết quả học tập môn học

### 9.1. Kiểm tra, đánh giá thường xuyên:

- Theo dõi sinh viên đi học đều, tham gia thảo luận trên lớp và làm đầy đủ các bài tập cá nhân (trọng số 10%). Nếu thiếu 1 bài tập cá nhân sẽ bị điểm 0.

- Các bài kiểm tra ngắn: 5%. Nếu thiếu 1 bài kiểm tra sẽ tính điểm 0.

### 9.2. Kiểm tra đánh giá định kỳ: Làm 1 bài kiểm tra giữa kỳ trên lớp.

- Trọng số:

+ Đi học và làm bài tập đầy đủ	10 %
+ Kiểm tra ngắn	5 %
+ Bài tập cá nhân tuần	10 %
+ Kiểm tra giữa kỳ:	15 %
+ Thi kết thúc môn học:	60 %

### 9.3. Tiêu chí đánh giá các loại bài tập:

- Nộp đúng hạn, đầy đủ và theo đúng đáp án của giáo viên.
- Có những ý kiến sáng tạo và tìm tòi thực tế.

### 9.4. Lịch thi và kiểm tra:

- Lịch thi cuối kỳ do Phòng ĐT sắp xếp.
- Lịch kiểm tra ghi trong lịch trình tuần của đề cương môn học. Nếu có sự thay đổi, giáo viên sẽ thông báo cho sinh viên trước 1 tuần.

**Giảng viên**

**KT.Chủ nhiệm Khoa  
P.Chủ nhiệm Khoa**

**Duyệt**

**Ths Đặng Xuân Minh**

**TS. Nguyễn Xuân Thiên**

**TS. Nguyễn Ngọc Thanh**