

NHỮNG VẤN ĐỀ CHUNG VỀ ĐẦU THẦU

Giảng viên: *ThS. Nguyễn Quốc Việt*



KHÁI NIỆM ĐẤU GIÁ VÀ ĐẤU THẦU

- Đấu giá là việc người bán đóng vai trò tổ chức để những người mua cạnh tranh với nhau về giá cả một cách công khai tại một thời điểm nhất định. Người mua nào có giá đề nghị cao nhất sẽ là người chiến thắng và giành được quyền mua hàng hoá đó.
- Đấu thầu là quá trình lựa chọn nhà thầu đáp ứng các yêu cầu của bên mời thầu để thực hiện gói thầu thuộc các dự án theo quy định của Luật Đấu thầu trên cơ sở đảm bảo tính cạnh tranh, công bằng, minh bạch và hiệu quả kinh tế (Luật đấu thầu, điều 4, khoản 2)
- Đấu thầu quốc tế là cuộc đấu thầu có sự tham gia của nhà thầu nước ngoài và nhà thầu trong nước



Đấu thầu vs Đấu giá

Tiêu thức phân biệt	Đấu giá	Đấu thầu
1. Chủ đầu tư là người mua hay bán	BÁN	MUA
2. Giá cả	>>>	<<<
3. Giá trần, giá sàn	Giá sàn (trần với ĐG Hà Lan)	Giá trần
4. Thủ tục	<	>
5. Đặt cọc	Có	Có



Lý thuyết trò chơi và hành vi trong đấu thầu, đấu giá

- Lý thuyết trò chơi nghiên cứu các tình huống chiến thuật trong đó các đối thủ lựa chọn các hành động khác nhau để cố gắng làm tối đa kết quả nhận được.
- Nổi tiếng nhất là cân bằng Nash của nhà toán học John Nash, người đã được giải thưởng Nobel cho công trình nghiên cứu của ông về lý thuyết trò chơi.
- Sử dụng lý thuyết trò chơi để phân tích một diện rộng các hiện tượng kinh tế, trong đó có đấu giá, đấu thầu, mặc cả...



Thông tin phi đối xứng

- Thông tin phi đối xứng, trong kinh tế học, là trạng thái bất cân bằng trong cơ cấu thông tin - giữa các chủ thể giao dịch có mức độ nắm giữ thông tin không ngang nhau.
- Ảnh hưởng đến hành vi đặt giá và các hành vi khác của người tham dự đấu thầu, đấu giá

cuu duong than cong. com



THÔNG TIN ĐẦU THẦU QUỐC TẾ

- <http://www.youtube.com/watch?v=4fxBcTHlm2E>
- [http://123.30.180.154:8080/Plus.aspx/vi/News/38/0/327/0/1403/THONG_BAO_KE_HOACH_DAU_THAU_Du an
xay dung duong cao toc Da](http://123.30.180.154:8080/Plus.aspx/vi/News/38/0/327/0/1403/THONG_BAO_KE_HOACH_DAU_THAU_Du_an_xay_dung_duong_cao_toc_Da)
- [http://tuanvietnam.vietnamnet.vn/2011-06-17-khi-hau-het-
cac-goi-thau-epc-vao-tay-trung-quoc](http://tuanvietnam.vietnamnet.vn/2011-06-17-khi-hau-het-cac-goi-thau-epc-vao-tay-trung-quoc)
- <http://www.pim.vn/Web/Content.aspx?distid=609>
- [http://www.baomoi.com/Siet-quan-ly-goi-thau-
EPC/148/6284656.epi](http://www.baomoi.com/Siet-quan-ly-goi-thau-EPC/148/6284656.epi)

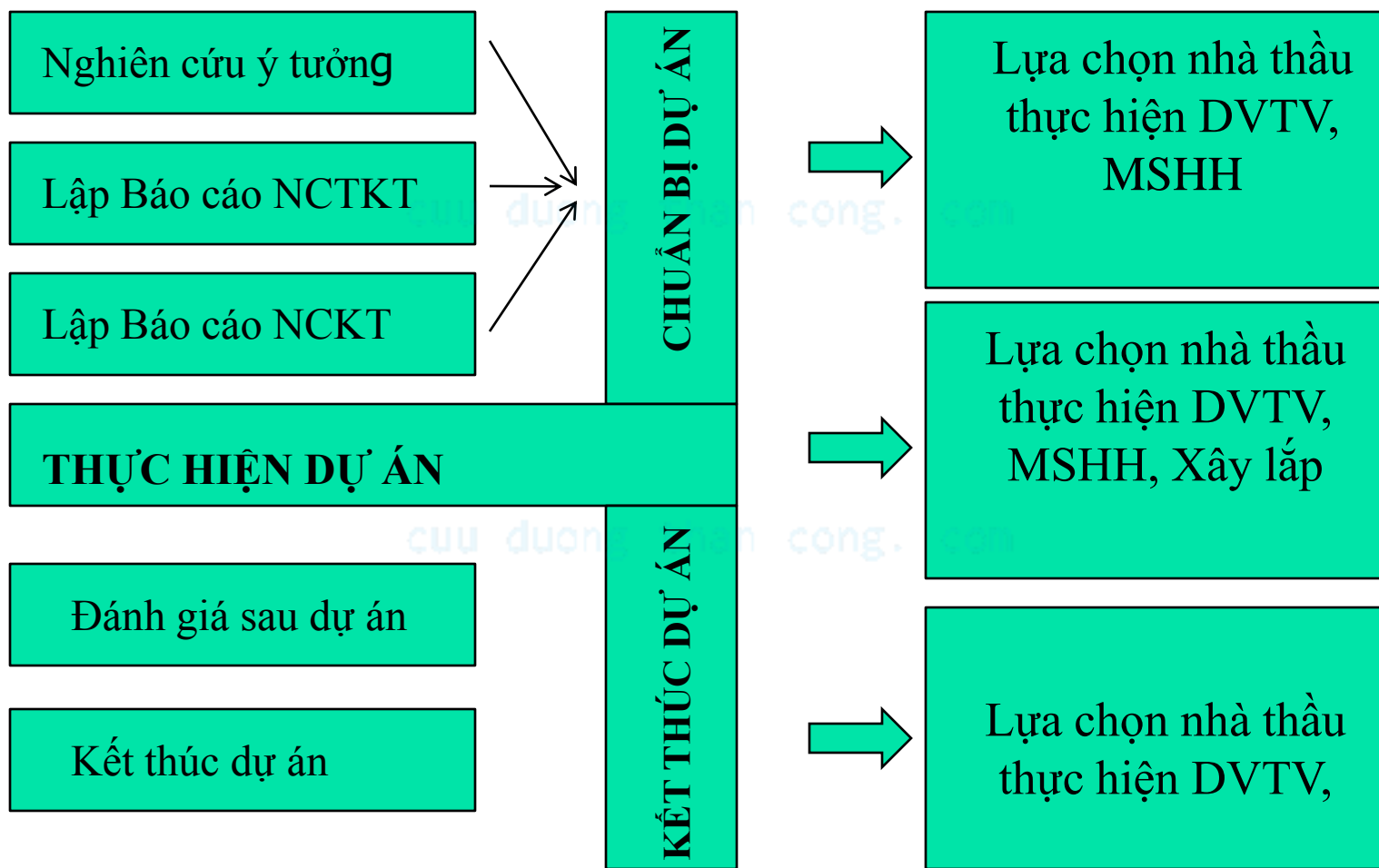


ĐIỀU KIỆN TỔ CHỨC ĐTTQT

- Gói thầu thuộc dự án sử dụng vốn ODA mà nhà tài trợ quy định phải đấu thầu quốc tế
- Gói thầu mua sắm hàng hóa mà hàng hóa trong nước chưa đủ khả năng sản xuất
- Gói thầu mà nhà thầu trong nước không có khả năng đáp ứng các yêu cầu của HSMT hoặc đã tổ chức đấu thầu trong nước nhưng không chọn được nhà thầu trung thầu

(Luật đấu thầu, điều 13, khoản 1)

HOẠT ĐỘNG ĐẦU THẦU TRONG CHU KỲ DỰ ÁN





Hệ thống văn bản pháp lý

TT	Tên văn bản	Số văn bản	Mục đích	Hiệu lực thi hành
1	Luật đấu thầu	61/2005/QH11	Điều chỉnh hoạt động ĐT sử dụng vốn NN	1/4/2006
2	Luật sửa đổi	38/2009/QH12	Bổ sung về xây dựng cơ bản	1/8/2009
3	Nghị định	85/2009/ND-CP	Hướng dẫn thi hành luật đấu thầu	1/12/2009

Ngoài ra có 15 thông tư hướng dẫn và 5 thông tư khác.



Thông tin đấu thầu

- Báo đấu thầu
- Trang thông tin điện tử về đấu thầu
<http://thongtindauthau.com.vn/>
- Thời hạn cung cấp thông tin. VD: 3 ngày đối với thông báo, 7 ngày đối với kết quả lựa chọn nhà thầu.
- Đấu thầu qua mạng: thông báo, phát hành, nộp HSDT, mở thầu và kết quả thực hiện qua hệ thống mạng đấu thầu quốc gia do Bộ KHĐT chủ trì.

<http://muasamcong.mpi.gov.vn/>



Các bên trực tiếp tham gia

- Người có thẩm quyền
- Chủ đầu tư
- Bên mời thầu
- Tổ chuyên gia đấu thầu
- Cơ quan, tổ chức thẩm định
- Nhà thầu



Các bên gián tiếp tham gia

- Cơ quan quản lý nhà nước về đấu thầu
- Cơ quan thanh tra, kiểm tra, giám sát
- Kiểm toán nhà nước
- Tổ chức, công ty kiểm toán độc lập
- Ngân hàng, tổ chức tài chính
- Cơ quan an ninh kinh tế, cảnh sát điều tra
- Công luận, báo chí và cộng đồng



Đấu thầu quốc tế và ưu đãi

- Điều kiện tổ chức ĐTQT (Luật ĐT, điều 13, khoản 1)
- Quy định về liên danh hoặc sử dụng nhà thầu phụ (Luật ĐT, điều 13, khoản 2)
- Gửi báo cáo về hợp đồng trong 15 ngày kể từ ngày ký kết. (NĐ 85 CP, điều 73)
- Đối tượng được hưởng ưu đãi (Luật ĐT, điều 14)
- Phương pháp tính ưu đãi (NĐ 85 CP, điều 4)



Hình thức lựa chọn nhà thầu

- Đấu thầu rộng rãi (Luật Đấu thầu, Điều 18 khoản 1)
- Đấu thầu hạn chế (Luật Đấu thầu, Điều 19 khoản 1)
- Chào hàng cạnh tranh trong mua sắm hàng hóa (Luật đấu thầu, Điều 22 khoản 1)
- Mua sắm trực tiếp (Luật Đấu thầu Điều 21)
- Chỉ định thầu (Luật Đấu thầu, Điều 20, Luật sửa đổi Điều 2 khoản 4, NĐ 85/CP Điều 40 khoản 1,2)
- Tự thực hiện (Luật Đấu thầu, Điều 23 khoản 1; NĐ 85, Điều 4 khoản 1)
- Lựa chọn nhà thầu trong trường hợp đặc biệt (Luật Đấu thầu, Điều 24)



Phương thức đấu thầu

- Phương thức đấu thầu một túi hồ sơ (Luật ĐT Điều 26 khoản 1)
- Phương thức đấu thầu hai túi hồ sơ (Luật ĐT Điều 26 khoản 2)
- Phương thức đấu thầu một giai đoạn
- Phương thức đấu thầu hai giai đoạn



Đấu thầu một giai đoạn

Bên mời thầu xác định rõ được yêu cầu kỹ thuật của gói thầu. Trình tự thực hiện:

- Chuẩn bị đấu thầu: Sơ tuyển, HSMT, mời thầu
- Tổ chức đấu thầu: Phát hành HSMT, chuẩn bị HSDT...
- Đánh giá HSDT
- Trình duyệt, thẩm định và phê duyệt HSDT
- Thương thảo, hoàn thiện hợp đồng
- Ký kết hợp đồng



Đấu thầu hai giai đoạn

Bên mời thầu chưa xác định rõ được yêu cầu kỹ thuật của gói thầu. Trình tự thực hiện:

- GĐ 1: HSMT chỉ yêu cầu về đề xuất kỹ thuật, PA tài chính (nếu có) mà không y/c giá dự thầu để làm cơ sở cho HSMT giai đoạn 2. Không loại bỏ HSDT trong GĐ1.
- GĐ 2: Bên mời thầu bán HSMT cho các nhà thầu ở GĐ 1. Các công việc tiếp theo được thực hiện như phương thức đấu thầu một giai đoạn.