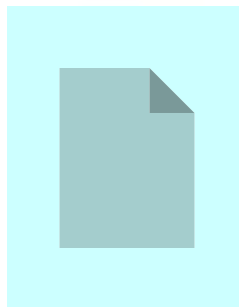
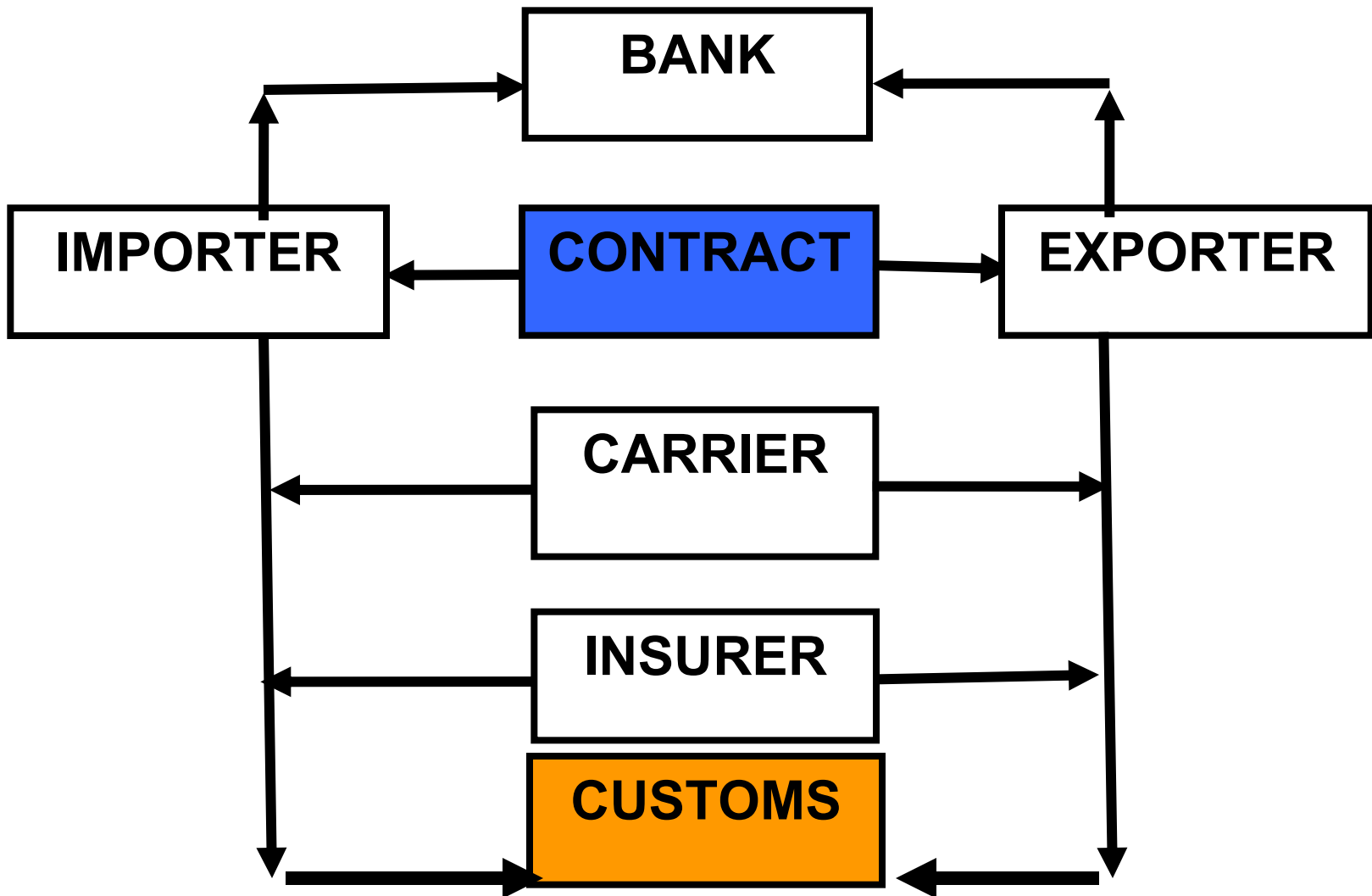


# CHƯƠNG II. HỢP ĐỒNG MUA BÁN HÀNG HÓA QUỐC TẾ

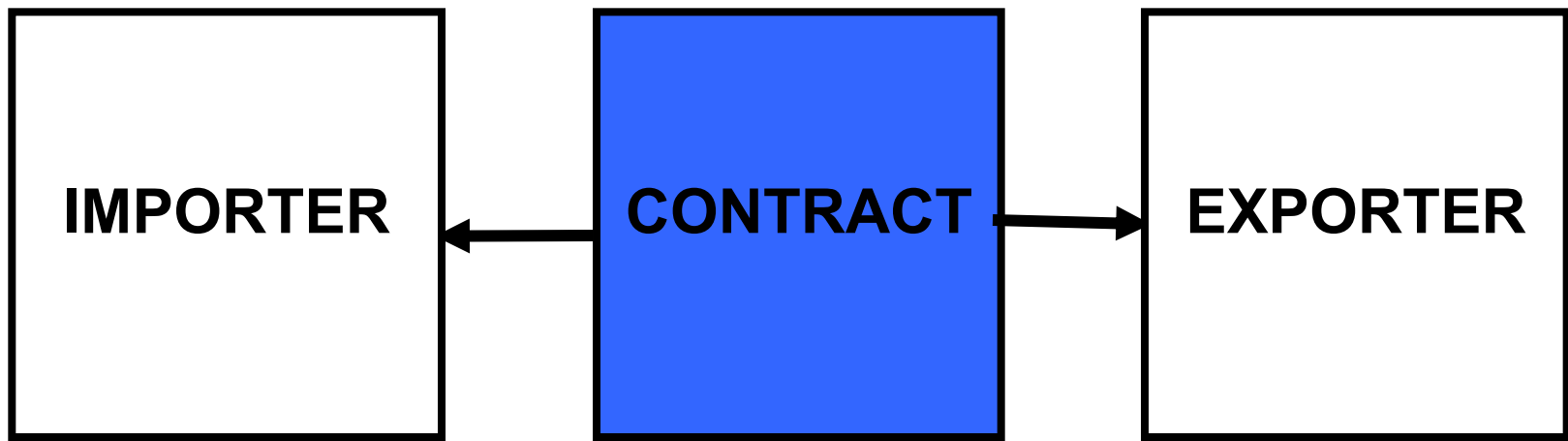


# MỐI QUAN HỆ TRONG NGOẠI THƯƠNG



Một số bên thứ 3 khác: Người giám định, Trọng tài,...

# MỐI QUAN HỆ TRONG NGOẠI THƯƠNG



# HỢP ĐỒNG MUA BÁN HÀNG HÓA QUỐC TẾ

**Khách quốc vủ Hợp ảnh mua bñh  
quc t**

# SAMPLES OF CONTRACT

## PART IX

### EXAMPLES OF CONTRACT

#### 1- Contract for Rice

#### CONTRACT FOR THE PURCHASE AND SALE OF RICE

No. 018/VNF /19.....

Between

GALLUCK LIMITED  
Flat A. 3/F, Causeway Tower,  
16 - 22 Causeway Road.  
Causeway Bay  
HONGKONG  
Tel: 3153084, 8955992  
Fax: 5764980  
Telex: 61355 WSGTC HK  
(hereinafter called the Buyer)

And

HANOI FOOD EXPORT IMPORT COMPANY  
40 Hai Ba Trung Street, Hanoi  
VIETNAM  
Tel: 256771  
Telex: 411526 - VNF VT  
Cable Address: VINAFOOD HANOI  
(hereinafter called the Seller)

It has been mutually agreed to the sale and purchase of rice on the terms and conditions as follows:

1. Commodity: Vietnamese white rice
2. Specification: Broken : 35% max

- Moisture : 14,5% -
- Foreign matter: 0,4% -
- Crop : 19..... - 19.....

**3. Quantity :**

100,000 MT more less 5% at Seller's option.

**4. Price:**

USD xxx per metric ton, net for June September' 92 shipments,  
(xxxxxxxxxxxxxxxxx USD/ MT)

- a- Dunnage, bamboomat for Shipowner's/ Buyer's account.
  - b- Shore tally to be at Seller's account.
  - c- Vessel's tally to be at Buyer's /Shipowner's account
  - d- All export duties, taxes, levied in the country of origin to be at Seller's account.
  - e- All import duties, taxes, levied in the country of destination and outside Vietnam shall be for Buyer's account.
- 5. Time of shipment:** 20 - 25 days after L/C opening date.
- 6. Packing**

Rice to be packed in single new jute bags of 50 kgs net each, about 50.6 kgs gross each, hand - sewn at mouth with jute twine thread suitable for rough handling and sea transportation. The Seller will supply 0,2% of new jute bags free of charge out of quantity of bags shipped

**7. Insurance:** To be arranged by the Buyer.

**8. Inspection and Fumigation:**

- a- The certificate of quality, weight and packing issued by Vinacontrol at loading port to be final and for Seller's account.
- b- Fumigation to be effected on board the vessel after completion of loading with expenses to be at Seller's account; But expenses for crew on shore during the fumigation period

including transportation, accommodation and meals at hotel for Ship owner's account.

c- Time for fumigation not to count as laytime.

**9. Loading terms:**

a- Buyer shall advise vessel's ETA and its particulars 15 days and Captain shall inform vessel's ETA, quantity to be loaded and other necessary information 72/48/24 hours before the vessel's arrival at loading port.

b- Laytime to commence at 1. PM if N.O.R. given before noon and at 8. AM next working day if N.O.R. given in the afternoon during office hours. In case, vessel waiting for berth due to congestion, time commence to count 72 hours after N.O.R. submitted.

c- Loading rate: 800 MT per weather working day of 24 consecutive hours, Sundays, holidays excepted even if used, based on the use of at least four to five normal working hatches/ holds and all cranes /derricks and winches available in good order, if less then prorata.

d- Seller shall arrange one safe berth of one safe port for the vessel of 10,000 MT - 20,000 MT capacity to load the cargo.

e- Time between 17.00 PM on Saturday and the day preceeding a holiday until 8. AM next working day not to count as laytime even if used.

f- Before submitting N. O. R., the vessel must be in free pratique. Immediately after vessel at berth, captain shall request Vinacontrol to inspect the hatches/holds and issue a certificate certifying the hatches/ holds are clean, dry, free from harmful factors and suitable for food loading with such expenses to be at ship owner's account and time not to count as laytime.

g- Demurrage/ Despatch if any, to be as per C/P rate:  
But maximum 4,000 /2,000 USD per day or prorata and to be settled directly between Seller and Buyer within 90 days after B/L date.

h - For the purpose of obtaining Shipping Documents such as:  
- Commercial Invoices.  
- Certificate of quality, weight and packing.

- Certificate of origin.

The responsible party shall Cable/ Telex/ Fax advising shipment particulars within 24 hours after completion of loading.

In order for the Buyer to obtain insurance, a Bill of Lading shall be issued immediately after completion of loading and before fumigation and provided immediately to the Buyer.

- i- In case, cargo is ready for shipment as scheduled in this contract, but Buyer fails to nominate the vessel to load, then all risk, damage, and associated expenses for cargo to be borne by the Buyer based on the Seller's actual claim. In the event no cargo is available to be loaded on nominated vessel at loading port, then dead freight to be paid by Seller based on Buyer's actual claim and the Buyer will submit the following documents to Vietcombank for receiving P.B: (time counted: 20 - 25 days from L/C opening date):

- N.O.R. with Seller's signature,
- Report signed by the Captain and the Seller confirming that the vessel has already arrived at the port to receive the cargo but the Seller has no cargo to load.
- Vietcombank's confirmation.

#### **10. Payment.**

- 1- After signing the contract, the Buyer or the Buyer's nominee (SHYE LIAN (HK) MANUFACTURING CO. LTD or other nominee) will telex asking the Seller to open P. B. of 1% of total L/C amount at Vietcombank Hanoi within two days thereof the Seller shall open P. B. and inform the Buyer, then, four days after receiving Vietcombank's confirmation, the Buyer will open a telegraphic, irrevocable and confirmed L/C which is in conformity with this contract by an international first class bank at sight with T.T.R. acceptable for 40,000 MT in favour of Vinafood Hanoi through the Bank for Foreign Trade of Vietnam. For 60,000 MT the Buyer or Buyer's nominee will open a telegraphic, irrevocable and transferable at sight L/C which

is in conformity with this contract with T.T.R acceptable. In case, the Seller requests the confirmation of L/C, the L/C will be confirmed for Seller's account.

In the event that the Buyer fails to open an L/C four days after receiving confirmation from Vietcombank then the Seller shall collect P.B. from the Vietcombank and then the contract is automatically cancelled.

The Seller will collect the P.B. against presentation of shipping documents at Vietcombank.

b- Presentation of the following documents to the Bank for Foreign Trade of Vietnam, payable within 3 - 5 banking days after receipt of the telex from Vietcombank certifying that documents have been checked in conformity with the L/C terms:

- Full set of "Clean on board" B/L in three (3) originals marked "Freight to collect".
- Commercial invoice in three (3) folds.
- Certificates of quality, weight and packing issued by Vinacontrol to be final at loading port in six (6) folds.
- Certificate of origin issued by Vietnam Chamber of Commerce in six (6) folds.
- Certificate of fumigation issued by the Competent authority of Vietnam in six (6) folds.
- Phytosanitary certificate issued by the Competent authority of Vietnam in six (6) folds.
- Cable /Telex/Fax advising shipment particulars within 24 hours after completion of loading.

**11. Force Majeure:**

The Force Majeure (exemption) clause of the International Chamber of Commerce (ICC publication No. 421) is hereby incorporated in this contract.

**12. Arbitration:**

Any discrepancies and/or disputes arising out or in connection with this contract not settled amicably shall be referred to Arbitration in accordance with the Rules and

Practices of the International Chamber of Commerce in Paris or such other place agreed by both sides.

**13. Other terms**

Any amendment of the terms and conditions of this contract must be agreed to by both sides in writing.

This contract is made in 06 originals in the English Language, three for each party.

This contract is subject to the Buyer's final confirmation by telex (June 18th, 19... latest).

Done in Hanoi, on 9th June, 19...

**FOR THE SELLER**

Director

Nguyễn Đức

**FOR THE BUYER**

Managing Director.

Eddy S.Y.Chan

# HĐ MBHHQT

- Khái niệm
- Đặc điểm
- Điều kiện hiệu lực
- Nội dung, bố cục
- Phân loại
- Các nguyên tắc giao kết

# 1. Khái niệm

## 1.1. Hợp đồng dân sự:

**K/N: Bộ luật dân sự VN 2005 đưa ra định nghĩa chung về một hợp đồng dân sự:**

- **Điều 388:**

→ *Nguyên tắc tự do tự nguyện thoả thuận:...*

→ *Bản chất: Là một thoả thuận*

## 1.2. Hợp đồng mua bán

- **HĐ mua bán tài sản:**

**Tại điều 428, Luật dân sự 2005, Khái niệm về hợp đồng mua bán tài sản:**

*Hợp đồng mua bán tài sản là sự thoả thuận giữa các bên theo đó bên bán có nghĩa vụ giao tài sản cho bên mua và nhận tiền còn bên mua có nghĩa vụ nhận tài sản và trả tiền cho bên bán.*

# Luật th- ơng m- ại VN 2005

Không có qui định về HĐ mua bán mà chỉ đưa ra **định nghĩa về hoạt động mua bán nói chung** tại khoản 8 điều 3, theo đó, *mua bán hàng hoá là hoạt động thương mại theo đó bên bán có nghĩa vụ giao hàng, chuyển vào quyền sở hữu hàng hoá cho bên mua và nhận thanh toán; bên mua có nghĩa vụ thanh toán cho bên bán, nhận hàng và quyền sở hữu hàng hoá theo thoả thuận.*

# → Hợp đồng mua bán hàng hóa

→ **Hợp đồng mua bán hàng hóa là là sự thoả thuận giữa các bên mà theo đó một bên gọi là bên bán cam kết chuyển vào quỹ số tiền cho bên khác gọi là bên mua một tài sản nhất định, gọi là hàng hóa; Bên mua cam kết thanh toán cho bên bán và nhận hàng.**

# Đặc điểm của hợp đồng mua bán:

- Chủ thể: Ng bán, Ng mua.
- Bản chất là sự thỏa thuận
- Nội dung của sự thỏa thuận: Quyền và nghĩa vụ các bên
- Sự di chuyển quyền sở hữu
- Xét về tính chất pháp lý, là một hợp đồng song vụ, bồi hoàn và có tính chất ước hẹn

## 2. HỢP ĐỒNG MUA BÁN HÀNG QUỐC TÊ

# Hợp ảnh mua bán hàng hóa quốc tế

## 2.1. Khái niệm:

- “ *$HĐMBHHQT = HĐMB + \text{Tính chất quốc tế}$* ”
- *Tính chất quốc tế của hđmb xác định như thế nào?*  
→ Có nhiều quan điểm

# Một số quan điểm

- Quan điểm trên thế giới:
  - PICC
  - Theo công ước Lahaye năm 1964 về mua bán quốc tế động sản hữu hình
  - Công ước Viên 1980
  - ...

# Công ước Liên hợp quốc năm 1980

- Công ước Liên hợp quốc năm 1980 về hợp đồng mua bán quốc tế:
  - Điều 1 khoản 1, Điều 1 khoản 3
  - Điều 10

# Yếu tố quốc tịch

- Cũng như công ước Lahaye, tại Điều 1, khoản 3 của công ước Viên khẳng định *vấn đề quốc tịch của các bên ký kết không có ý nghĩa khi xác định yếu tố quốc tế của một hợp đồng.*

# Luật Việt Nam

## - Luật Thương mại Việt Nam 1997

*“Hợp đồng mua bán hàng hoá với thương nhân nước ngoài là hợp đồng mua bán được ký kết giữa một bên là thương nhân Việt Nam với một bên là thương nhân nước ngoài”.* Như vậy, luật này đã xác định yếu tố quốc tế của HĐ là khi có một bên ký kết là thương nhân nước ngoài (có quốc tịch nước khác).

## - Luật thương mại 2005 không đề cập, Luật dân sự 2005 cũng không đề cập

# Đánh giá các quan điểm

## 1. Xu thế mới:

- Toàn cầu hóa và hội nhập kinh tế quốc tế
- Làn sóng đầu tư trực tiếp nước ngoài giữa các quốc gia
- Sự hình thành và phát triển của các khu chế xuất, khu kinh tế mở, các đặc khu kinh tế

# Đánh giá các quan điểm

## Căn cứ vào yếu tố quốc tịch:

- Căn cứ quốc tịch để xác định tính chất quốc tế của một HĐ không còn phù hợp nữa trong thực tiễn mua bán quốc tế!
- Việc xác định “quốc tịch” của một pháp nhân (chính xác hơn là xác định pháp nhân đó thuộc quốc gia nào) là không đơn giản, có nhiều xung đột

## → Khái niệm theo tinh thần công ước Viên

- *Hợp đồng mua bán quốc tế là sự thoả thuận giữa các bên đương sự có trụ sở thương mại tại các quốc gia khác nhau hay các khu vực hải quan khác nhau (các khu vực này thành lập theo qui định của pháp luật và cùng nằm trên lãnh thổ Việt Nam), theo đó một bên gọi là bên bán có nghĩa vụ chuyển vào quyền sở hữu của một bên khác gọi là bên mua một tài sản nhất định, gọi là hàng hoá; Bên mua có nghĩa vụ thanh toán cho bên bán, nhận hàng và quyền sở hữu hàng hoá theo thoả thuận.*

## 2. Các đặc điểm của HĐ mua bán hàng hóa quốc tế

Có những đặc điểm chung giống như HĐMB thông thường:

- Về bản chất
- Chủ thể
- Nội dung
- Chuyển giao quyền sở hữu

# **Nhệng ăđc ăiợm rĩng cĩa H**

## **MB HH QT**

**□ + Vũ ch□ thợ:** Các bên ký kết có trụ sở th- ơng mại ở hai quốc gia khác nhau hoặc là ở các khu vực hải quan khác nhau theo qui định của pháp luật.

→ Chi phối tởnh chất quốc tế của hợp đồng

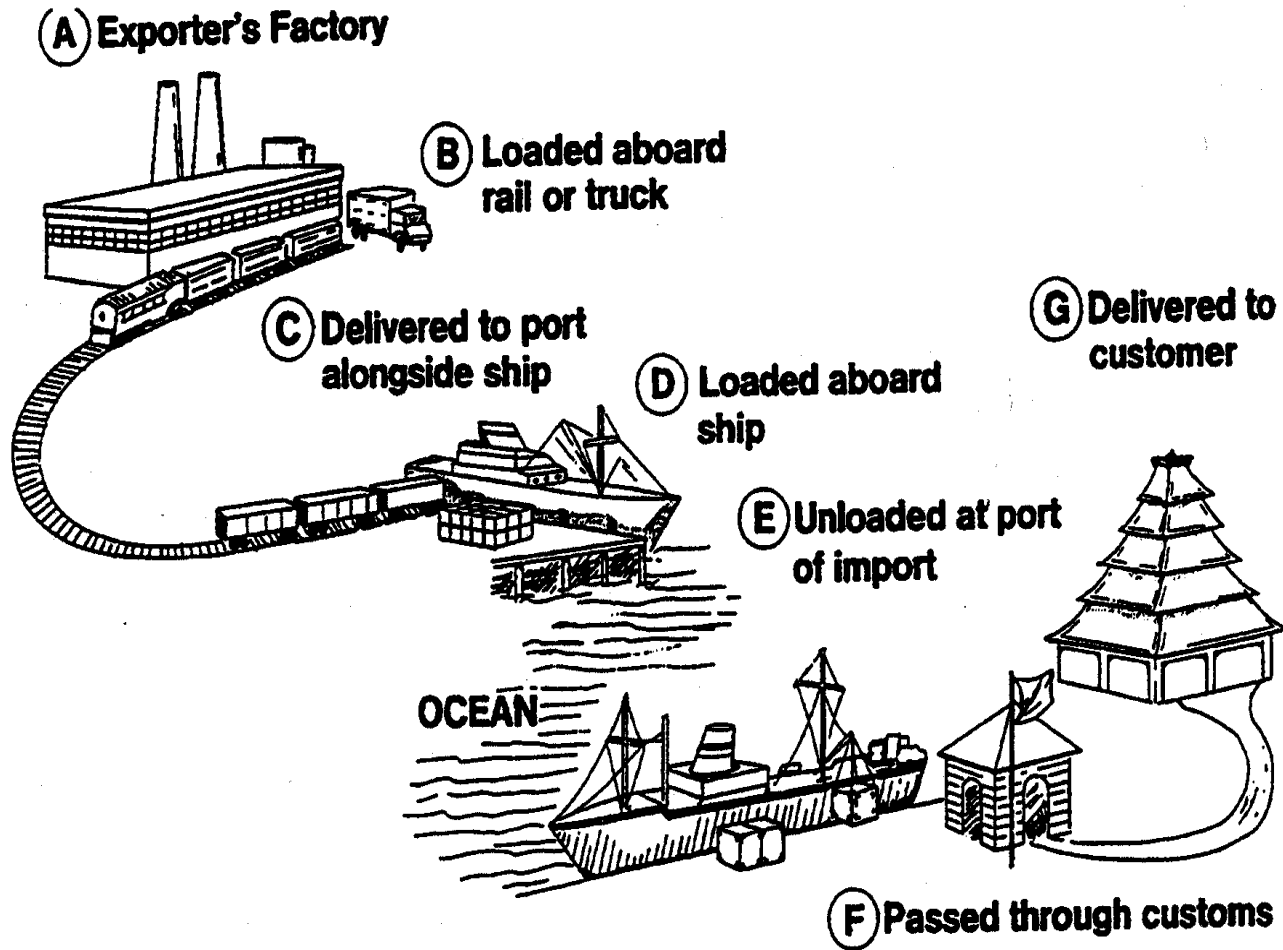
**□ + Vũ ă□ t- □ng** của HĐ- **Hàng ho□ đ- ợc** di chuyển ra khỏi biên giới quốc gia hoặc biên giới hải quan.

**□ + □□ng tiủn t□nh to□n và thanh to□n** có thể là ngoại tệ đối với một hoặc cả hai bên

# ***Nhệ thống pháp luật của H<sup>o</sup> MB HH QT***

- **+ Về nguồn luật điều chỉnh: Rất đa dạng và phức tạp**
  - Luật quốc gia
  - Luật quốc tế
  - Tập quán thương mại quốc tế
  - Có thể là các án lệ (tiền lệ án)

# MUA BÁN HHQT



# 3. Điều kiện hiệu lực của hợp đồng

## Điều kiện hiệu lực của một HĐ:

- Có đầy đủ các điều kiện hiệu lực của một hợp đồng dân sự thông thường
- Chủ thể của hợp đồng phải có tư cách pháp lý trong hoạt động XNK
- Hàng hóa được phép lưu thông XNK
- Nội dung: Hợp đồng phải có các nội dung chủ yếu
- Hình thức: Hợp đồng phải có hình thức mà pháp luật yêu cầu

# Điều kiện hiệu lực

## 3.1. Chủ thể có tư cách pháp lý trong hoạt động XNK

- Chủ thể của hợp đồng mua bán quốc tế là các thương nhân Việt Nam và thương nhân nước ngoài.
- Chủ thể hợp pháp có nghĩa là các bên tham gia ký kết phải có đủ tư cách pháp lý trong hoạt động xuất nhập khẩu theo qui định của pháp luật.

→ **Quyền kinh doanh xuất nhập khẩu**

# Các qui định của pháp luật hiện hành về quản lý kinh doanh xuất nhập khẩu:

## Luật thương mại Việt Nam 2005

### Điều 6, khoản 1 đưa ra định nghĩa về Thương nhân:

- *Thương nhân Việt Nam bao gồm các tổ chức kinh tế được thành lập hợp pháp, các cá nhân hoạt động thương mại một cách độc lập, thường xuyên và có đăng ký kinh doanh.*

### Điều 16, khoản 4 qui định:

*Doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài được thương nhân nước ngoài thành lập tại Việt Nam thì được coi như là thương nhân Việt Nam. ( Không phân biệt đối xử)*

### Điều 16, khoản 1 định nghĩa về Thương nhân nước ngoài:

- *Thương nhân nước ngoài là thương nhân được thành lập, đăng ký kinh doanh theo qui định của pháp luật nước ngoài hoặc được pháp luật nước ngoài công nhận.*

# **Các qui định của pháp luật hiện hành về quản lý kinh doanh xuất nhập khẩu:**

**Nghị định 12/2006/NĐ-CP ngày 23 tháng 01 năm 2006,**

**Thắng t- h- định 04/2006/TT BTM:**

*Quy định chi tiết thi hành Luật Thương mại về hoạt động mua bán hàng hóa quốc tế và các hoạt động mua, bán, gia công và quách hàng hóa n- c ngoài cẩu cấp tị các vñ ẩu quản lý kinh doanh xuất nhập khẩu của th- định nhân Việt Nam và th- định nhân n- c ngoài.*

## **Các qui định của pháp luật hiện hành về quyền kinh doanh xuất nhập khẩu:**

**Đối với thị trường nhân Việt Nam khẳng định các văn bản pháp luật tiếp nhận ngoài các qui định như sau:**

**Thị trường nhân khẳng định các văn bản pháp luật tiếp nhận ngoài bao gồm:**

- Các doanh nghiệp nhà nước, các doanh nghiệp xã hội thành lập theo luật doanh nghiệp, luật hợp tác xã
- Các hợp tác xã kinh doanh xã hội thành lập và hoạt động kinh doanh theo nghị định 109/2004/NĐ-CP.

# Các qui định của pháp luật hiện hành về quyền kinh doanh xuất nhập khẩu:

- **Quyền kinh doanh xuất khẩu, nhập khẩu**

## **Điều 3: Quyền kinh doanh xuất khẩu, nhập khẩu:**

*Đối với thương nhân Việt Nam không có vốn đầu tư trực tiếp nước ngoài: Trừ hàng hoá thuộc danh mục hàng hoá cấm xuất khẩu, tạm ngừng xuất khẩu, hàng hoá thuộc danh mục cấm nhập khẩu, tạm ngừng nhập khẩu thì thương nhân được phép xuất nhập khẩu hàng hoá không phụ thuộc vào ngành nghề đăng ký kinh doanh.*

*Chi nhánh thương nhân được xuất khẩu, nhập khẩu hàng hoá theo uỷ quyền của thương nhân.*

## **Các qui định của pháp luật hiện hành về quyền kinh doanh xuất nhập khẩu:**

- ***Quyền kinh doanh xuất nhập khẩu của thương nhân nước ngoài và chi nhánh thương nhân nước ngoài*** được qui định tại **khoản 2, Điều 3 của nghị định 12** như sau:

*Các thương nhân nước ngoài và chi nhánh thương nhân nước ngoài chỉ được phép tiến hành các hoạt động thương mại mà pháp luật Việt Nam và các điều ước quốc tế mà Việt Nam là một bên ký kết hoặc gia nhập cho phép.*

## Các qui định của pháp luật hiện hành về quyền kinh doanh xuất nhập khẩu:

- *Tuân thủ các qui định của WTO, Việt Nam đồng ý cho các doanh nghiệp và cá nhân nước ngoài được quyền xuất nhập khẩu hàng hoá như người Việt Nam kể từ khi gia nhập, trừ các mặt hàng thuộc danh mục thương mại nhà nước và một số mặt hàng nhạy cảm. Việt Nam cũng đồng ý cho phép doanh nghiệp và cá nhân nước ngoài không có hiện diện thương mại tại Việt Nam được đăng ký quyền xuất nhập khẩu tại Việt Nam. Quyền xuất nhập khẩu được hiểu ở đây chỉ là quyền đứng tên trên tờ khai hải quan để làm thủ tục xuất nhập khẩu.*

# 2 **Điều kiện** ăợ ă- **C** **ph** **XNK:**

- C** **gi** **ch** **nh** **ă** **ơ** **k** **kinh** **doanh.**
  - C** **gi** **ch** **nh** **ă** **ơ** **k** **m** **ỏ** **s** **thu** **MS** **XNK**
- **Khi khai Hải quan, người khai phải xuất trình các chứng từ**

## 2. **Phân loại hàng hóa nhập khẩu**

**Nghị định 12/2006/NĐ-CP chia hàng hóa trong kinh doanh xuất nhập khẩu được chia thành ba loại:**

- Loại cấm xuất khẩu ( Phụ lục 1- 8 nhóm), cấm nhập khẩu ( Phụ lục 1- 9 nhóm).
- Loại xuất khẩu, nhập khẩu có điều kiện( Phụ lục 02-03).
- Loại tự do xuất nhập khẩu

## **□□i t- □ng c□a h□p ă□ng ph□i h□p ph□p**

- **Đối với những hàng hoá thuộc diện cấm xuất khẩu muốn được xuất nhập khẩu phải có giấy phép của Thủ Tướng Chính Phủ**
- **Đối với những hàng hoá nhập khẩu có điều kiện bao gồm:**
  - +Danh mục hàng hoá xuất nhập khẩu theo giấy phép của Bộ Thương mại. ( Phụ lục số 02 của nghị định 12)
  - +Danh mục một số hàng hoá xuất nhập khẩu theo quy định riêng ( Quản lý theo hạn ngạch thuế quan, quản lý theo giấy phép tự động).
  - +Danh mục hàng hoá xuất nhập khẩu theo giấy phép của các bộ quản lý chuyên ngành.( Phụ lục 03, nghị định 12)

# Hình ngạch thuế quan

□ 4 Mặt hàng quản lý nhập khẩu theo chế độ hạn ngạch thuế quan:

- Muối.
  - Thuốc lá nguyên liệu.
  - Trứng gia cầm.
  - Đ- ờng tinh luyện, đ- ờng thô
- Phải lưu ý khi nk

### 3.3 Nội dung của hợp đồng mua bán hàng hóa

- **Hợp đồng phải có đầy đủ các nội dung chủ yếu mà Luật pháp qui định.**
  - Luật TM 1997 đưa ra 7 điều khoản:  
Tên hàng; Số lượng; Quy cách phẩm chất; Giá cả; Phương thức thanh toán; Địa điểm và thời hạn giao nhận hàng.
  - Luật TM 2005 : Không có quy định
- => Xem trong luật dân sự

# Nội dung của hợp đồng pháp hợp pháp

- Luật Dân sự 2005, Điều 402, quy định các nội dung của hợp đồng dân sự :

Tuỳ theo từng loại HĐ, các bên có thể thoả thuận những nội dung sau đây:

- 1. Đối tượng của hợp đồng: Là tài sản Phải giao, công việc phải làm hoặc không đc làm;
- 2. Số lượng, chất lượng.
- 3. Giá cả, phương thức thanh toán.
- 4. Thời hạn, địa điểm, phương thức thực hiện hợp đồng.
- 5. Quyền, nghĩa vụ của các bên.
- 6. Trách nhiệm di vi phạm HĐ.
- 7. Phạt vi phạm.
- 8. Các nội dung khác

# Nội dung của hợp đồng phân phối

**1. Càng - Các Văn quy định các nội dung chủ yếu của Hợp đồng:**

- Điều khoản Thanh toán, giá cả, chất lượng, số lượng, địa điểm và thời gian giao hàng, phạm vi trách nhiệm giữa các bên, giải quyết tranh chấp.

## 3.4. Hình thức của hợp đồng mua bán hàng hoá quốc tế

- Về hình thức của hợp đồng mua bán hàng hoá quốc tế, **Luật thương mại Việt Nam 2005, Điều 27** có quy định rõ ràng rằng: Hợp đồng mua bán hàng hoá quốc tế phải được thể hiện bằng văn bản hoặc bằng hình thức khác có giá trị pháp lý tương đương. Tại khoản 15, Điều 3 của luật này quy định các hình thức có giá trị tương đương văn bản bao gồm: điện báo, telex, fax, thông điệp dữ liệu và các hình thức khác theo qui định của pháp luật.
- **Công - ước Viên** lại quy định rất thông thoáng về vấn đề này, theo đó tại **Điều 11** của Công - ước chỉ ra rằng, *Hợp đồng mua bán hàng hoá có thể được chứng minh bằng mọi cách kể cả bằng nhân chứng, nhưng Điều 96 Công - ước cũng cho phép các quốc gia báo I- u rằng luật này nếu không luật nước khác quy định hình thức văn bản là bắt buộc.*
- **PICC**

## 4. Nội dung, bố cục trình bày của một hợp đồng:

Hợp đồng...

Số:...

**Các điều khoản trình bày:**

Thông tin về chủ thể của Hợp đồng.

Số hiệu và ngày tháng của Hợp đồng.

Cơ sở pháp lý.

Dẫn chiếu, giải thích và định nghĩa một số thuật ngữ sử dụng trong Hợp đồng

**Các điều khoản và điều kiện:**

**Các điều khoản chủ yếu mà pháp luật yêu cầu.**

**Các điều khoản khác**

**Bên mua**

**Bên bán**

# BỔ CỤC HĐMBNT:

**CONTRACT No ...**

**Place, Date ...**

**Between:**

Name: ...

Address: ...

Tel: ... Fax: ... Email: ...

Represented by ...

Hereinafter called as the **SELLER**

**And:**

Name: ...

Address: ...

Tel: ... Fax: ... Email: ...

Represented by ...

Hereinafter called as the **BUYER**

The SELLER has agreed to sell and the BUYER has agreed to buy the commodity under the terms and conditions provided in this contract as follows:

**Art.1: Commodity:**

**Art.2: Quality:**

**Art.3: Quantity:**

**Art.4: Price:**

**Art.5: Shipment:**

**Art.6: Payment:**

**Art.7: Packing and marking:**

**Art.8: Guaranty:**

**Art.9: Arbitration:**

**Art.10: Claim:**

**Art.11: Force majeure:**

**Art.12: Other terms and conditions:**

... (Loading terms/loading and discharging rate; Performance Bond, Insurance; Penalty, Law,...)

**For the BUYER**

**For the SELLER**

## Y□u c□u:

- Ngôn ngữ Hợp đồng : chính xác, súc tích, rõ nghĩa.
- Nội dung các điều khoản cần chặt chẽ, càng chi tiết càng tốt, tránh hiểu lầm giữa các bên, hạn chế những quy định mơ hồ, mập mờ, tối nghĩa.
- Ngôn ngữ sử dụng trong hợp đồng là chính thống và phổ biến.

## 5. Các loại hợp đồng

- Căn cứ vào cách thành lập:

(i)

- Hợp đồng do 2 bên soạn thảo.
- Hợp đồng mẫu → Chú ý khi sử dụng HĐ mẫu.

(ii)

- Hợp đồng ký trực tiếp
- Hợp đồng ký gián tiếp
- Căn cứ nghiệp vụ: Xuất, Nhập, XNK,...
- Căn cứ và số lượng văn bản: HĐ một VB, HĐ nhiều VB.
- Căn cứ vào thời hạn hiệu lực: Ngắn, trung, dài hạn.

# 6. Các nguyên tắc cơ bản trong hoạt động thương mại

## **Nguyên tắc chung:**

- Nguyên tắc bình đẳng.
- Nguyên tắc tự do tự nguyện
- Nguyên tắc áp dụng thói quen
- Nguyên tắc áp dụng tập quán
- Nguyên tắc bảo vệ lợi ích chính đáng người tiêu dùng.
- Nguyên tắc thừa nhận giá trị pháp lý của thông điệp dữ liệu điện tử.
- → Luật thương mại 2005

## 7. Các nguyên tắc cơ bản trong giao kết hợp đồng dân sự

1. Nguyên tắc tự do, tự nguyện cam kết, thỏa thuận nhưng không được trái với pháp luật, đạo đức xã hội.
2. Nguyên tắc bình đẳng.
3. Nguyên tắc thiện chí, hợp tác, trung thực và ngay thẳng.

# CASE

1. Chào hàng + Chấp nhận chào hàng= Hợp đồng đã được giao kết?
2. Đặt hàng + Xác nhận = Hợp đồng đã được giao kết?
3. Bài tập tình huống SGK trang 65